



ID-59625 Diego

Martorell (Barcelona) 
Febrero 1988

Comercial Senior con más de diez años de experiencia B2B. Especializado en desarrollo de negocio en diferentes sectores y mercados. Orientado a resultados, resiliente y enfocado a apertura de clientes y mercados.

Experiencia

2021-Presente Delegado Comercial Farmacias/ Farmavari SAU, Cataluña.

Responsable comercial del área geográfica de Cataluña, en el canal de farmacia. Desarrollo de negocio. Apertura y consolidación de clientes, gestión de incidencias. Prescripción de producto. Formación técnica preventiva.

2016-2021 Promotor Senior "Horeca"/ Calidad Pascual SAU, Barcelona.

Venta cruzada de producto, gestión, captación y desarrollo de la cartera de clientes, facturación superior a 1M€/año. Consecución anual de objetivos. Promoción interna durante dos etapas. Colaboración con distintos departamentos y equipos. Desarrollo de clientes de café.

2009-2015 Representante comercial / Exclusivas Carlac SL, O Porriño.

Venta, gestión de la cartera de clientes del área geográfica del Noroeste de Portugal y sur de Galicia. Alineado con la casa matriz Sant Dalmai. 200% consecución de objetivos.

Estudios

CFGS Administración Sistemas Informáticos/ CFPR Daniel Castelao, Vigo
Bachillerato/ IES Álvaro Cunqueiro, Vigo

Lenguajes

Castellano, Gallego: Nativo

Catalán: Básico

Portugués: Profesional

Habilidades:

Empático, Resiliente, Liderazgo, Negociación, Capacidad de aprendizaje, Perseverancia, Colaborador, Proactivo.