

LUIS



Comercial con amplia experiencia en ventas. Orientado a la satisfacción del cliente y el cumplimiento de objetivos. Eficaz y comprometido, con sólidas habilidades comerciales y capacidad resolutive. Buscando nuevos retos profesionales que me permitan desarrollarme y crecer laboralmente.

EXPERIENCIA LABORAL

Gestor comercial: WÜRTH

2022-Actualidad

- Cierre de ventas y seguimiento de acuerdos
- Administración de la cartera de clientes: fidelización y ampliación
- Prospecciones de zona
- Consultas y asesorías sobre productos y servicios
- Soporte postventa

Encargado de tienda: Stradivarius

2016-2022

- Gestión del equipo comercial
- Reporte de resultados comerciales
- Gestión y preparación de pedidos online
- Manejo de caja central: cobros y devoluciones
- Planificación laboral

Comercial en tienda: Zara Home

2016

- Gestión y organización de stock e inventario
- Venta en tienda

Dependiente en tienda de arte y decoración: Miraflores arte

2015

- Asesoramiento en ventas
- Captación de clientes
- Realización de campañas publicitarias

Responsable de sala . El Chiringuito de Bustarviejo

2014

- Atención a clientes
- Encargado de terraza
- Realización de pagos y cobros a clientes y proveedores

FORMACIÓN ACADÉMICA

Bachillerato en artes . IES Sierra de Guadarrama . 2010-2013

Educación Secundaria obligatoria . IES Sierra de Guadarrama . 2005-2010



Carné de conducir y coche propio



Bustarviejo, Madrid

HABILIDADES PROFESIONALES

Comunicación y venta

Trabajo en equipo

Orientación al cliente

Resolución de problemas

Capacidad de aprendizaje

CONOCIMIENTOS INFORMÁTICOS

Paquete Office: Nivel avanzado

Redes sociales: Nivel avanzado

Paquete Adobe: Nivel medio

IDIOMAS

Español ●●●●●

Inglés ●●●●●