

Marc A.

Información Personal

Fecha de nacimiento: 13 abril 1980



Perfil Profesional

Más de 15 años de experiencia en desarrollo de negocio nacional e internacional en el sector servicios. Liderazgo y gestión de equipos. Gestión de grandes cuentas. Negociación. Dirección de unidad de negocio. Gestión operativa. PMD ESADE.

Experiencia Profesional Relevante

BCN Financial Capital Group 2.0, S.L.

Intermediación financiera

Director Comercial y Adjunto a Dirección de Operaciones (posición interina)

Sant Quirze del Vallès,
España
09/18 – 03/19

- Principales logros
 - Incremento de la productividad por asesor (media) en un 20%
 - Negociación y firma de más de 25 acuerdos de colaboración con nuevos prescriptores
 - Análisis y definición de estrategia comercial y estrategia de selección
 - Definición de indicadores y seguimiento
 - Formación y desarrollo del equipo comercial

Silence Urban Ecomobility

Fabricación y distribución scooters eléctricos

Export Manager (posición interina)

Molins de Rei, España
05/18 – 09/18

- Principales logros
 - Búsqueda y negociación con nuevos importadores en Alemania, UK, Italia, Francia, Malta.
 - Inicio de negociaciones con potenciales importadores en las regiones APAC, EMEA y Americas
 - Más de 200 unidades vendidas en ese periodo
 - Definición del plan de negocio del importador en cada mercado
 - Definición del equipo comercial exportación
 - Negociación con grandes cuentas internacionales: La Poste Francia, Just Eat, Deliveroo, Correos Malta, DHL...

FC Barcelona

Business Development Manager VIP-FCB Hospitality

Barcelona, España
04/17 – 01/18

- Principales logros
 - Más de 1M € facturados en el periodo
 - Más de 30 nuevas cuentas abiertas
 - Generación de nuevas líneas de negocio con nuevos colaboradores en el segmento del turismo de lujo
 - Creación de reuniones de networking con clientes de temporada para incrementar el valor añadido del servicio
 - Cumplimiento de los objetivos colectivos en términos de la temporada y en términos de partido por partido

Cooltra Motos

Renting y Alquiler de scooters

Director de unidad de negocio

Barcelona, España
06/14 – 04/17

- Principales logros
 - 2014 nivel de consecución de objetivos 234%
 - 2015 incremento de facturación en 147%
 - 2016 incremento de facturación en 249%
 - Consolidación de la unidad de negocio en el territorio español
 - Nuevos acuerdos de colaboración con talleres a nivel nacional

Capsa Packaging

Soluciones de embalaje

Director Comercial

Canet de Mar, España
06/14 – 04/17

- Principales logros
 - Negociación de licencia de patentes a grandes fabricantes internacionales
 - Apertura de negocio en Finlandia, Irlanda, Alemania, UK y USA

Otras experiencias profesionales:

B-Competitive. Socio fundador y consultor

Michael Page International. Consultor de selección

Formación

2018	ESADE Business School PMD – Program Management Development	Barcelona, España
2011	Universitat Oberta de Catalunya Posgrado en Dirección Estratégica de RRHH	España
2010	Universitat Oberta de Catalunya Diplomatura en Ciencias Empresariales	España
2004	Universidad de Barcelona Graduado en Empresa Internacional	España

Idiomas

Español/Catalán (Nativo), Inglés (Negociación), Francés (Intermedio), Italiano (Básico)

Información Adicional

Realización de diversos cursos en calidad de docente.
Ponente en distintas conferencias