

## ÓSCAR

28922 – Alcorcón (Madrid)

Fecha nacimiento: 10 de septiembre 1973



### EXPERIENCIA PROFESIONAL

02/21 – 07/21. **Gestor Comercial - FABEIRO**

Impulso cartera clientes, desarrollo canal HORECA y Alimentación.

10/20 - 01/21. **Gestor Comercial - VIDAL GOLOSINAS**

Desarrollo de negocio en Canal Impulso y Alimentación.

02/17- 03/20 - **Gestor Comercial (Horeca/ Distribuidores)- COREN**

Comercial Distribuidores /Mayoristas Alimentación y Horeca (20 aprox. en Comunidad de Madrid, Salamanca, Valladolid, Burgos, Rioja y Levante).

Gestión del equipo comercial/preventa de los mismos en apoyo de producto, dinamización de rutas, generar negocio para multiplicar visibilidad y puntos de venta. Establecimiento de objetivos cualitativos y cuantitativos.

03/16 - 12/16 - **Comercial - LUNCH VIAL CATERING**

Captación y dinamización cartera. Colegios, campamentos, colectividades y empresas.

09/09 – 10/ 2015 - **Gestor Comercial /Gestor de Distribuidores (Especialista en Cerveceros Refresqueros) - OSBORNE (ODISA)**

Activar Cuentas Estratégicas para el desarrollo de Marcas nuevas. Posicionamiento. Dinamizando equipos comerciales en Distribuidores con el fin de conseguir el Plan de Ventas.

Especialista en Cerveceros Refresqueros: Disbesa, Dibecesa, Legadisval, Licavisa y Peñuelas (Madrid); Todasagra (Toledo); Llorente y Acebes (Segovia); Diexco (Cáceres); William`s (Salamanca).

Generador de negocio, distribución y visibilidad en el canal HORECA.

11/08 – 08/09 - **Jefe de Ventas Zona Norte - PENTAFLEX, S.A.**

Incrementar las ventas de los Agentes Comerciales y Representantes en zona. Gestión

Comercial en el Área Norte, reportando a la Dirección Comercial.

Distribución Artículos Deportivos. (Sec. Caza) y óptica Pentaflex.

03/08 – 11/08 - **Gestor Comercial – NESPRESSO - DABA, S.A**

Captación y mantenimiento cartera canal HORECA.

04/99 -09/07 - **Gestor Comercial Premium - BACARDI ESPAÑA, S.A**

**Proyecto Top Noche Joven.** Consiguiendo maximizar distribución, visibilidad y objetivos de venta en marcas como Martini, Eristoff, William Lawson's, Bacardí Reserva.

**Gestión de Marca Transfer.** Maximizando las ventas de los distribuidores asignados mediante venta transfer. Desarrollando e implementando promociones de sell in & out.

**Marcas Premium.** Creador de la categoría en Horeca Madrid y Centro.

Grey Goose Vodka, Bombay Sapphire, Noilly Prat Vermouth, Glenmorangie, Pommery, Otard, Dewar's 12 y Signature.

## **FORMACIÓN ACADÉMICA**

### **LICENCIADO EN CIENCIAS POLÍTICAS Y SOCIOLOGÍA.**

Universidad Complutense Madrid. (91-96)

Doble Especialidad: Administración Pública y Relaciones Laborales. Analista Político

## **CURSOS**

Excelencia Comercial (Osborne, 2014)

Técnicas de Negociación y Desarrollo Personal (Synergy Network para Bacardí España) Eficacia

Personal y Creatividad. (Synergy Network )

Gestión de las Emociones e Inteligencia Emocional. (Synergy Network)

## **¿QUÉ SE HACER?**

Construir marcas y generar negocio. Soy un apasionado de ello.

Desarrollarlas y hacerlas crecer, no solo para incrementar ventas, sino para aumentar los márgenes de beneficio y rentabilidad.

## **¿POR QUÉ YO ?**

Por mi compromiso, perseverancia, profesionalidad, experiencia e implicación.

Fuerza, vitalidad - carácter positivo- que transmito a los que me rodean y transformo en motivación.

Por mi capacidad para la búsqueda creativa de áreas de mejora que generen negocio, activen ventas y mejoren la rentabilidad.