



ID-65191 Gonzalo

Getxo, Vizcaya 48930

EXPERIENCIA

SANTANDER INSURANCE

Gerente Seguros Empresas, País Vasco

2021 – 2024

Crecimiento del negocio de seguros de empresas PYMES según objetivos fijados.
Revisión y evaluación de Riesgos según perfil de actividad.
Venta consultiva de ramos Daños Materiales, Responsabilidad Civil, Ciber, etc
Elaboración de cotizaciones, presentación a clientes y cierre de operaciones.
Gestión y negociación de renovaciones, siniestros y mantenimiento de cartera.

AXA SEGUROS

Ejecutivo de cuentas, Vizcaya

2021 – 2021

Captación y fidelización de clientes Autónomos y Micros.
Cotización y presentación de ofertas.
Elaboración de reportes, presentaciones internas/externas y agendas.

NACORA INSURANCE BROKERS

Sales Manager, Zona Norte

2018 – 2020

Desarrollo y ampliación de negocio vía prospección, asesoramiento y fidelización.
Visitas comerciales, presentación de propuestas, negociación y cierre en cliente nuevo y venta cruzada.
Coordinación de equipo de telesales, siniestros y administración.

MAZDA

Comercial Financiación y Seguros, Vizcaya

2016 – 2018

Asesoramiento y venta de productos financieros y de seguros a empresas y particulares, gestión de renovaciones y retenciones.
Ampliación de volumen de operaciones según objetivos fijados.

WILLIS TOWERS WATSON

Ejecutivo de Cuentas (Energía/Grandes Cuentas), País Vasco 2013 – 2016

Gestión y fidelización de cartera de clientes (Grandes Cuentas Industriales).
Asesoramiento a empresas industriales en el diseño de programas aseguradores a nivel nacional e internacional.
Aseguramiento de proyectos de Energía en Latinoamérica y África (Líneas, Estaciones, Centrales de Ciclo Combinado, Gasoductos, Plantas Solares...).

Negociación y colocación de contratos con entidades Aseguradoras y Reaseguradoras.

ALLFUNDS BANK (Madrid)

Relationship Manager (Middle East, Asia-Pacific)

2007 – 2013

Iniciar, coordinar y dirigir la estrategia de negocio y expansión en las regiones de Oriente Medio y Asia-Pacífico.
Entablar relaciones con banqueros privados, gestores de carteras y analistas, para el estudio y mejor conocimiento del mercado local.
Evaluar, planificar e implementar nuevas líneas de negocio en mercados locales (Unit Links, Pension Funds, Hedge Funds, etc.).

TdA (Ex. Bear Sterns) (Madrid)

Middle Office

2006 – 2007

Elaboración de informes de cartera y reports .
Cálculo y seguimiento de flujos de Fondos y Bonos.
Relación con cedentes, agentes de pagos, bonistas, reguladores y agencias de rating.

FORMACIÓN

Postgrado en Finanzas (2006)

UPV/Sarriko (Bilbao)

BA Business Adm (Finance)

(2005)

Univ. of Lincoln (UK)

IDIOMAS

Español: Materno

Inglés: Avanzado