



ID-34357 Asier

KEY ACCOUNT MANAGER

PERFIL PERSONAL

Profesional de ventas en gran consumo, con gran orientación al análisis y obtención de resultados

Gran capacidad de planificación y empatía

APTITUDES Y HABILIDADES

Persona motivada y disciplinada

Colaborativo y proactivo
Trabajo en equipo

Nivel B1 hablado y escrito
Inglés

CONTACTO

18014 Granada

HISTORIAL PROFESIONAL

Key Account Regional

Lindt&Sprungli Iberia (junio 2008- actualidad)

Gestión de clientes de gran consumo (Coviran, Luis Piña, Maskom, Dani), así como de cash and carry (Hnos. Ayala, Barea, Dian, Confisur Alipensa), y de los distribuidores de Andalucía, Extremadura y Canarias

Creación de la red de distribuidores en las zonas mencionadas anteriormente así como la potenciación y fidelización de los mismos

Apertura de clientes de la zona (Luis Piña, Maskom, Supermercados Dani)

Gestor punto de venta

Kellog's España (junio 2007-julio 2008)

Gestión de hipermercados y supermercados de Granada, Jaén y Almería

Negociación de cabeceras y espacios adicionales.

Gestor de punto de venta

Cadbury España (junio 2003-junio 2007)

Gestión de hipermercados y supermercados de Granada, Jaén y Almería.

Negociación de cabeceras y espacios adicionales.

HISTORIAL ACADÉMICO

Master en Dirección Comercial y Marketing
septiembre 2014-Junio 2015
IMF Business School.

Diplomado Magisterio. Especialidad Inglés.
septiembre 1996- Julio 2000.
Universidad de Granada