



AP

ANGEL JOSE P.

OBJETIVO

Crecimiento personal y laboral en Compañías afianzas donde pueda desarrollar y adquirir conocimientos en la gestión comercial.

APTITUDES

- Buen comunicador
- Compromiso
- Trabajo en equipo
- Alta capacidad resolutive
- Técnicas de venta y negociación
- Responsabilidad
- Seriedad
- Constancia
- Eficacia

EXPERIENCIA

GESTOR COMERCIAL • SA DAMM • 01/07/2015 – 06/06/2024

Responsable de zona: gestión cartera de clientes, visita y resolución de sus necesidades, planning semanal, ampliación nuevas líneas de negocio, preparación de propuestas y contratos, gestión de objetivos, análisis de resultados y frecuencia de ventas, actualización bases de datos, interacción con otros departamentos de la compañía y la distribución.

Utilización de herramientas office, gestión correo electrónico, sales forcé y board.

GESTOR COMERCIAL VEHICULOS NUEVOS • TOYOTA JUGORSA – MOTOR DYE SEAT • 01/10/2002 – 30/02/2015

Ventas de vehículos nuevos en Concesionario Oficial, captación cliente gestionando desde primera visita a entrega de vehículo, cuadro de expedientes, cobros, financiación, seguros, fidelización postventa.

Acuerdos con colectividades y compañías para captación de nuevos clientes en campañas especiales.

FORMACIÓN

TECNICO SUPERIOR EN GESTION COMERCIAL Y MARKETING • 01/09/2002 • FP LUIS BUÑUEL ALCORCON

RESUMEN PROFESIONAL

Experiencia laboral ligada al ámbito comercial, gestionando carteras como responsable de zona trabajando en todas la variables que pueda exigir la compañía para alcanzar los objetivos marcados.



AJPASAMONTES@GMAIL.COM



635468685