

- **INFORME DEL CANDIDATO:**

ID 47755

Anselmo Rodríguez Portela

- **EDAD:**

28 años

- **INFORME DE LA ENTREVISTA :**

Anselmo aporta una Formación Académica Media. Estudió el Ciclo de Grado Superior como Técnico Superior en Administración y Finanzas. Proviene de una familia de padres bodegueros, lo que le ha permitido estar en contacto con el mundo del vino desde niño...

Candidato junior a nivel comercial pero con experiencia tanto en venta directa como en la comercialización de vinos. Comenzó realizando prácticas de formación profesional en Gescon y posteriormente se introdujo como Comercial de venta directa en la compañía dedicada a plantas y accesorios con camión MMA hasta 3500 kg a viveros. Este puesto lo ocupa hasta febrero de 2017, momento en el que le surge la oportunidad de entrar en su compañía actual.

Actualmente ocupa una posición de Delegado Comercial a nivel Nacional dentro de la compañía Prima Vinia Wines. Su misión consiste en la búsqueda y captación de nuevos distribuidores para el desarrollo de negocio en hostelería de la entidad.

Se trata de una persona que desde el primer momento transmite su pasión hacia el mundo del vino y su vocación comercial. De trato cercano, colaborador y de alto compromiso e implicación con el proceso.

Entre sus principales competencias, destacamos las siguientes:

Candidato que destaca por sus habilidades interpersonales, se trata de una persona muy sociable, de gran carisma y actitudes para trabajar de cara al cliente. Demuestra además gran versatilidad, siendo adaptable y afrontando los cambios con positivismo y fuerza. Al mismo tiempo cuenta con ambición y afán de superación, demuestra espíritu emprendedor y también iniciativa.

Por otro lado, también cuenta con alta orientación hacia el cliente, siendo una persona de fácil trato, generando confianza desde el primer momento, y ofreciendo su asesoramiento y total disponibilidad hacia su interlocutor. Aporta frescura, actitud

enérgica y el potencial de los perfiles junior con posibilidades de ofrecer su talento y desarrollo profesional a medio plazo.

A nivel personal, se trata de una persona humilde, cercana y de trato afable. Muestra implicación, compromiso y también seguridad pese a su juventud.

- **REFERENCIAS:**

Hemos solicitado referencias a su empresa inmediatamente anterior (venta directa de plantas y accesorios). Hablamos con el Director quien nos confirma fechas, puestos así como funciones realizadas. Nos confirma que siempre ha estado muy contento con él puesto que cumplía objetivos y estuvo muy involucrado con la empresa. Le recomienda con rotundidad.

- **SALARIO ACTUAL:**

Anselmo actualmente percibe aproximadamente 18000fb/a más variable.

- **EXPECTATIVAS SALARIALES:**

Sus expectativas están más relacionadas con su desarrollo profesional y salto cualitativo. A nivel económico se plantea mejorar sus condiciones actuales.

- **PROYECTO OSBORNE:** (porque le interesa el proyecto)

Candidato que localizamos a través de una búsqueda directa a través de LinkedIn. Una vez explicado el proyecto, demuestra gran motivación e interés en el mismo, aplicando incluso a la oferta publicada en otro portal de empleo. Considera que es un salto profesional para él, entrando a formar parte de una gran multinacional, con primeras marcas. Le permitiría también continuar vinculado a su pasión hacia el mundo del vino así como en las funciones de la gestión de distribuidores.