



ID-3975 Vicente



07141 Palma de Mallorca Illes Balears



RESUMEN PROFESIONAL

Persona versátil y capaz de simultanear varias tareas. Con amplia experiencia en ventas en los que se valora el compromiso y la capacidad de trabajar en equipo. Me caracterizo por mi dinamismo, proactividad y entusiasmo. Poseo buenos conocimientos digitales. Busco desarrollarme profesionalmente.

APTITUDES

- Excelentes técnicas de negociación
- Mentalidad proactiva
- Experiencia con programas como CRM
- Perseverancia
- Enfoque en resultados
- Captación de clientes
- Gran capacidad de adaptación

IDIOMAS

Español Nativo
Catalan bilingüe
Ingles Básico

FORMACIÓN

07/2006

Academia Fleming | Palma de Mallorca, Islas Baleares
Curso de Ofimatica : Informatica

03/2006

Academia Fleming | Palma de Mallorca, Islas Baleares
Curso ofimatica Excel,Word : Informatica

09/2003

U.I.B Illes Balears | Palma de Mallorca, Islas Baleares
Diplomatura Turismo

HISTORIAL LABORAL

02/2021 - Actual

Jefe de Ventas | Palma de Mallorca, Baleares
Begudes Puig

- Gestión de las cuentas existentes y captación de nuevos clientes.
- Ampliación de la cartera de clientes contactando de manera directa con clientes potenciales.
- Diseño de estrategias comerciales y de ventas en base a estudios de la competencia y el mercado.
- Apoyo a los equipos comerciales que operan los diferentes canales de ventas.
- Consecución de los objetivos de ventas mensuales, trimestrales y anuales.

01/2017 - 11/2020

Gestor Comercial | Palma de Mallorca, Baleares
Scandinavian Tobacco Group

- Gestión de las cuentas existentes y captación de nuevos clientes.
- Comunicación con los clientes por distintos medios para ofrecer los productos y servicios de la empresa.
- Consecución de los objetivos de ventas mensuales, trimestrales y anuales.
- Participación en eventos y reuniones para buscar nuevas oportunidades de negocio.
- Investigación de mercado para identificar las áreas con mayor potencial para la captación de clientes.

04/2012 - 10/2017

Gestor comercial | Palma de Mallorca, Baleares

Red Bull España

- Gestión de la cartera a cargo y prospección y captación de nuevos clientes.
- Registro periódico de las actividades realizadas y de las ventas concretadas.
- Apoyo a los equipos comerciales que operan los diferentes canales de ventas.
- Cumplimiento con las cuotas de ventas establecidas por los encargados del área.
- Gestión de las cuentas existentes y captación de nuevos clientes.

04/2009 - 09/2011

Preventista Comercial | Palma de Mallorca, Baleares

Pepsico España

- Gestión de la cartera a cargo y prospección y captación de nuevos clientes.
- Cumplimiento con las cuotas de ventas establecidas por los encargados del área.
- Gestión de las cuentas existentes y captación de nuevos clientes.
- Ampliación de la cartera de clientes contactando de manera directa con clientes potenciales.
- Ofrecimiento de soluciones de valor a los clientes en base a sus necesidades.

02/2008 - 12/2008

Promotor comercial | Palma de Mallorca, Baleares

Bacardi España

- Atención a los problemas y consultas de los clientes.
- Cumplimiento eficaz de las tareas asignadas.
- Búsqueda y captación de nuevos clientes para la empresa.
- Preparación de pedidos para su envío.
- Gestión de incidencias de acuerdo a los protocolos de la empresa.

03/2005 - 11/2007

Tecnico Comercial | Palma de Mallorca, Baleares

TQ Tecnol

- Gestión de incidencias de acuerdo a los protocolos de la empresa.
- Cumplimiento eficaz de las tareas asignadas.
- Atención a los problemas y consultas de los clientes.
- Búsqueda y captación de nuevos clientes para la empresa.
- Mantenimiento de la base de datos de la empresa.

01/2004 - 01/2005

Merchandising comercial | Palma de Mallorca, Baleares

Matutano pepsico

- Preparación de pedidos para su envío.
- Supervisión y dirección del equipo a cargo.
- Gestión de incidencias de acuerdo a los protocolos de la empresa.
- Atención a los problemas y consultas de los clientes.
- Búsqueda y captación de nuevos clientes para la empresa.