



Curriculum Vitae Europass

Información personal

Apellido / Nombre

JUAN LUIS

Dirección

Alcázar de San Juan.
13600 CIUDAD REAL.

Teléfono

Correo electrónico

Fecha de nacimiento

12 de febrero de 1979

Empleo deseado / familia profesional

Toda mi experiencia laboral se ha desarrollado como gestor comercial de bebidas espirituosas, por lo que poseo habilidades y capacidades para el desarrollo de dicho puesto de trabajo.

Experiencia laboral

Fechas

02/05/2018- 04-08-2023

Profesión

Gestor de Zona

Funciones

Desarrollo de labores comerciales, acuerdos, visibilidad del producto junto al Distribuidor de la zona. Detección de nuevas oportunidades. Actividades promocionales con clientes y desarrollo de las diferentes marcas.

Nombre de la empresa

Tipo de empresa o sector

SCHWEPPES S.A
Sector de Alimentación Bebidas.

Fechas

09/ 04 /2015- 30-04-2018

Profesión

Gestor Comercial Zona Sur-Oeste.

Funciones

Desarrollo de labores comerciales de la marca de la empresa junto al Distribuidor por la zona Sur- Oeste de España. Detección de nuevas oportunidades de negocio. Realización de acuerdos con clientes. Negociación y captación de nuevos puntos de venta.

Nombre de la empresa

Tipo de empresa o sector

TEICHENNE, S.A.
Sector de Alimentación Bebidas.

Fechas

01/04/2014 – 31/03/2015

Profesión

Comercial./ Autónomo

Funciones

Comercialización, facturación y reparto de productos dedicados al canal HORECA.

Nombre de la empresa

Tipo de empresa o sector

DISTRIBUCIONES DONCEL. (Autónomo).
Sector de alimentación. Bebidas.

Fechas

03/03/2008.- 16/09/2013

Profesión

Gestor Comercial Zona Toledo, C. Real y Cáceres.



Funciones	Comercial de la marca junto al distribuidor por la zona Toledo, Ciudad Real y Cáceres. Visibilidad en el punto de venta del producto. Implementación de acciones de marketing. Negociación en los puntos de venta. Detección de nuevas oportunidades de negocio.
Nombre de la empresa	OSBORNE DISTRIBUIDORA S.A.
Tipo de empresa o sector	Sector de alimentación. Bebidas.
Fechas	14/10/2007 – 15/02/2008
Profesión	Comercial.
Funciones	Captación de clientes. Gestión de la cartera de clientes. Comercialización de productos químicos para la construcción.
Nombre de la empresa	T.Q. TECNOL.
Tipo de empresa o sector.	Construcción.
Fechas	01/08/2005 – 11/10/2007
Profesión	Encargado de sección. Comercio.
Funciones	Control de stock. Relación con proveedores. Revisión y facturación de albaranes. Coordinación y gestión de siete gasolineras en la provincia de Ciudad Real.
Nombre de la empresa	ROPERO ESTACIONES DE SERVICIOS S.L.
Tipo de empresa o sector	Gasolineras.

Educación formación

Fechas	2005
Cualificación obtenida	Administración y Dirección de Empresas. (Sin finalizar)
Centro de estudios	Universidad Castilla la Mancha.
Fechas	1997
Cualificación obtenida	Bachiller y COU
Centro de estudios	Instituto de Bachillerato Miguel de Cervantes Saavedra.

Lengua materna **CASTELLANO**

Otros idiomas **INGLÉS**

Lectura	A1
Escritura	A1
Expresión oral	A1

Capacidades y competencias sociales	Capacidad de comunicación, flexibilidad, empatía, así como capacidad de trabajar en equipo. Optimismo, creer en uno mismo, saber asumir riesgos y responsabilidades, compromiso y la vocación de servicio.
Capacidades y competencias organizativas	Espíritu de superación y desarrollo profesional. Gran capacidad de adaptación y trabajo con o sin supervisión. Interés en asumir responsabilidades.
Capacidades y competencias informáticas	Dominio del entorno Windows, y del paquete Office: Word, Procesador de Texto, Herramientas para presentaciones (Power Point). Dominio de Internet, de motores de búsqueda en bases de datos y conexiones de red (Wifi). Gran facilidad para el aprendizaje de aplicaciones informáticas.
Permiso de conducción	Carnet de conducir B1.