

ID-47091

35013 - Las Palmas de Gran Canaria



**Información
Personal**

Nacionalidad: Español
Lugar de nacimiento: Las Palmas de Gran Canaria
Fecha de nacimiento: 17/07/1962
DNI: 42805827K
Estado civil: casado
Hijos: 1
Carnet de conducir: B1 (antigüedad 05-05-1988)
Vehículo: propio

**Formación
académica**

He cursado estudios de formación profesional de 2º grado en la rama de Electrónica (Instituto Politécnico Nacional de Las Palmas).

Cursos y conocimientos adicionales
Sonido Hi-Fi: el Corte Ingles 2/09 al 18/09 de 1985
Técnicas de ventas: el Corte Ingles 6/10 al 24/10 de 1986
Reciclaje de electrónica: INEM 20/12/1993 AL 08/08/1994
Curso de adaptación en Vitelsa desde 02/05 al 04/06 de 1995
Conocimiento y manejo de las herramientas Microsoft Office a nivel de usuario.
Dentro del sector de video profesional he realizado diferentes cursos y training con fabricantes como Sony, Panasonic, Philips/Bosch, JVC, Bose.

**Experiencia
Profesional**

07/1982 -12/1988	El Corte Ingles, S.A.
Las Palmas de Gran Canaria Vendedor Atención al público en el departamento de Imagen y Sonido	
01/1989 - 09/1989	Blandy, S.A.
Las Palmas de Gran Canaria Comercial Atención al público en su departamento de automóviles Opel - Isuzu.	
09/1989 - 04/1991	Domingo Alonso, S.A.
Las Palmas de Gran Canaria Comercial Atención al público en su departamento de automóviles Volkswagen - Audi. Como responsable de delegación en una de sus sucursales.	
04/1993 - 04/1995	Equipamientos Canarios de Oficina, S.A.
Las Palmas de Gran Canaria Comercial Atención al público, visitas a clientes, elaboración de ofertas seguimientos de cuentas para su departamento de máquinas fotocopadoras.	

05/1995 – 01/2001

Vitelsa

Las Palmas de Gran Canaria

Apoderado - Responsable Comercial

He desempeñado la función de apoderado y responsable comercial de la delegación de Canarias durante los tres últimos años que estuve en esta empresa, realizando una importante labor de crecimiento y expansión de esta delegación y ocupándome además de llegar a acuerdos con nuevos canales de distribución, así como de ampliar la cartera de clientes.

02/2001 - 07/2001

Gaplasa, S.A.

Las Palmas de Gran Canaria

Delegado Comercial

Atención al canal de distribución ya a la red de comercios y grandes almacenes que distribuyen las marcas del grupo (Bose Profesional, Bose doméstico, Yamaha, Denon y Loewe), así como soporte en grandes Proyectos donde estuviese involucrada cualquiera de las marcas. Atención al canal de distribución de Mayro Magnetics (TDK), otra de las empresas del grupo. Gestión de pedidos, control de almacén y ampliación de cartera.

09/2001 - 12/2004

Dan Video

Las Palmas de Gran Canaria

Jefe de Ventas

Puesta en marcha de un nuevo proyecto, abriendo nueva delegación en Las Palmas de Gran Canaria para toda la Provincia, contratación de personal y control del mismo, tanto del departamento técnico como comercial. Atención al sector audiovisual profesional, grandes cuentas y ampliación de cartera de clientes.

01/2005 – 05/2007

Grupo Vitelsa / Visualpro

Las Palmas de Gran Canaria

Director Comercial

A partir de esta fecha, después de la fusión con Vitelsa y hasta el momento actual he desempeñado la labor señalada, llevando la cartera de cliente que ya tenía y ampliando hacia el sector público y grandes cuentas. Contacto, negociación y acuerdos con proveedores y apertura de nuevos canales de venta, además del control de la delegación, tanto en la parte comercial como técnica.

08/2009 – 01/2012

Maquinas Opein / Soluclean

Las Palmas de Gran Canaria

Responsable Soluclean

Desde mi comienzo en esta empresa, desempeñe el cargo de responsable de Soluclean, ocupándome de la cartera comercial, el personal, el servicio técnico y los contactos con proveedores. Responsable del mercado de maquinaria para automoción. Responsable de delegación KARCHER en Arinaga llevando la gestión del servicio técnico, pedidos, exposición, repuestos, almacén y personal.

09/2012 – actualmente

Kanarinolta (Konica Minolta)

Las Palmas de Gran Canaria

Gestor Comercial

Atención a la cartera de clientes aportada a la empresa y a los clientes de la propia empresa, realizando visitas tanto concertadas como a puerta fría, en empresas de todos los sectores e instituciones públicas, realización de presupuestos y seguimiento de las ofertas presentadas.