



FORMACIÓN ACADÉMICA

Año 2.016
Barcelona

Master Internacional en Business Coaching
Universitat Politècnica de Catalunya (UPC)

1994-1999 :
Barcelona

Licenciatura en Administración y Dirección de Empresas
Universitat de Barcelona

EXPERIENCIA LABORAL

2.017 – Act.

PREVINT – Director Territorial / Área comercial y ventas

2.008 – 2.016

MC MUTUAL – Director Gestion comercial unidad de negocio

2.004 – 2.007

GRAVENT & LOUVERDRAPE – Area Manager

IDIOMAS

Ingles : Business
Castellano : Nativo
Catalan : Nativo

PERFIL PROFESIONAL

Amplia experiencia profesional en el área comercial/ventas y como responsable de delegación, principalmente en el sector servicios B2B tanto venta directa a empresas como indirecta a través de prescriptores. Gestión , coordinación y supervisión de equipos comerciales.

Polivalente, líder, empático, comprometido, dirección y trabajo en equipo, negociador, planificación estratégica, motivación, executive coach comercial, confianza, carisma, ética profesional, orientación a resultados, vocación comercial, profundo conocimiento del tejido empresarial.