

Francisco Javier ID-54330



Me considero una persona creativa, curiosa y de perfil adaptativo. Cuento con más de 10 años de experiencia en el ámbito comercial, desarrollando proyectos en distintos sectores, tanto en gestión de equipos como en grandes cuentas. Capacidad comunicativa para establecer nuevas vías de negocio y búsqueda de oportunidades.



01 / 05 / 1988



Madrid, España

EXPERIENCIA

KEY ACCOUNT MANAGER

PEPPER MONEY

(ENE 2018 - ACTUALIDAD)

Prospección y captación de grandes cuentas (2MM)
Presentación, desarrollo y ejecución de propuesta comercial
Gestión, fidelización y seguimiento de cartera clientes
Plan de acción y corrección de desviaciones

SALES EXECUTIVE

EDITORIAL OCÉANO

(FEB 2016 - DIC 2017)

Selección, formación y evaluación de personal
Control y facturación de la delegación
Planes de acción para equipo comercial
Monitorización, auditoria y balance de ventas

DELEGADO COMERCIAL

CITROËN (España)

(OCT 2014 - FEB 2016)

Búsqueda, captación y fidelización de nueva cartera
Venta cruzada y explotación de bases de datos
Asesoramiento técnico, propuesta y cierre
Creación de nuevas vías de negocio

FINANCE ADVISOR

MERCEDES-BENZ (Australia)

(SEP 2013 - FEB 2014)

Renting, leasing y adquisición directa
Estudio financiero adaptado al modelo de negocio
Atención personalizada, presencial y telefónica
Resolución de operaciones incidentadas

GESTOR HIPOTECARIO

UNISONO SOLUTIONS

(MAYO 2011 - FEB 2013)

Subrogación hipotecaria multdivisa (cliente internacional)
Estudio de documentación bancaria
Análisis de riesgo mediante scoring
Seguimiento y comunicación de sanción emitida
Comercialización de productos vinculados

IDIOMAS

- Inglés Alto

FORMACIÓN

Master E Commerce

Diploma Communication Skills

Degree Business Administration

ESO / BACHILLER

EAE Business School, Madrid (España)

Embassy Ces, Sydney (Australia)

UCLAN University, Preston (UK)

Gredos San Diego, Madrid (España)

2021 - Actualidad

2013 - 2014

2007 - 2010

2000 - 2006