

INFORMACION PERSONAL

Nombre: Josu Urrutia
Galdácano. Vizcaya
Fecha de nacimiento: 25-03-1966
Estado Civil: Casado



EXPERIENCIA PROFESIONAL

2021 - Actual ARBO / FONTINI / POALGI Representante Comercial

- Representante comercial de Zona País Vasco de Fontini, fabricante de mecanismos eléctricos de alta gama. Gestiones en empresas de Interiorismo, Decoradores, Arquitectura y Distribución.
- Colaboración Cial. en Poalgi, Especialista en la Venta Material Cerámico de cocina y baño. Gestiones en empresas de Reformas, Interiorismo, Distribución e Instaladores.
- Gestión comercial, seguimiento de ofertas y pedidos. Apertura y negociación de nuevas cuentas, generación de fidelización. Consecución de Objetivos. Coordinación con otros departamentos y gestiones del área.-.

2018 - 2020 FERROLI COINTRA Delegado Comercial

- Responsable comercial Zona Norte. Venta de Calderas murales, Calentadores, Termos eléctricos.
- Venta de productos en Distribución Fontanería, Calefacción, Bricolaje.
- Apertura y negociación de nuevas cuentas, generación de fidelización. Consecución de objetivos.
- Prescripción en instaladores, constructoras.
- Elaboración de informes y gestiones del área. Coordinación de actividades con otros departamentos.

2015 - 2017 ASFALTEX / TN Iberia Comercial Norte

- Comercial Zona Norte. Materiales impermeabilizantes y aislamientos térmicos: Laminas asfálticas, primers, pvc, losa aislante.
- Venta y gestión comercial en Distribución; consecución de objetivos, seguimiento de ofertas y pedidos. Desarrollo e implantación de nuevos productos y líneas de negocio. Gestión de grandes cuentas y grupos compras.
- Apertura y negociación de nuevas cuentas, generación de fidelización.
- Desarrollo de las estrategias comerciales y marketing.
- Prescripción de los productos y sistemas en instaladores, constructoras, obras rehabilitación.
- Elaboración de informes y gestiones del área. Coordinación de actividades con otros departamentos.

2003 - 2013 ONDULINE S.A. Jefe de Ventas Nacional

- Responsable de Ventas Nacional. Gestión directa de ventas en clientes y grupos de compras para, principalmente, Productos de Impermeabilización, Cubiertas, Madera, Paneles Sándwich, Productos plásticos y Accesorios.
- Planificación, gestión y control del equipo comercial propio así como de la red de agentes libres asociados.
- En dependencia de la Dirección Comercial: Desarrollo de las estrategias comerciales y de marketing de la Compañía para la península Ibérica. Responsable de nuevos mercados y control de actuales. Diseño y gestión de los planes anuales de ventas, precios medios, margen.
- Ampliación, desarrollo e implantación de nuevas líneas de negocio; búsqueda y ampliación de nuevos productos y canales de Distribución: Ferreterías, Bricolaje, Suministro Industrial.
- Coordinación y apoyo al Dpto. Técnico: Trabajos de Prescripción y apoyo a Distribución. Visitas a Arquitectos, Constructoras, Obras, seguimiento de proyectos, Instaladores Rehabilitación. Presentaciones de producto y seminarios a profesionales del sector.

1999 - 2003 EUROFRED. GENERAL - FUJITSU Delegado Comercial

- Venta de maquinaria e instalaciones Aire Acondicionado, Frio Industrial – comercial y Hostelería en Distribuidores, instaladores, industria y comercio en Zona Norte.
- Ejecución de los planes comerciales anuales. Mantenimiento de clientes, seguimiento de proyectos, apertura de nuevas cuentas. Seguimiento de mercado y competencia.
- Elaboración de informes y gestiones del área. Coordinación de actividades de otros departamentos: logística, almacén, exposición. Presentaciones de producto y demostraciones en clientes.
- Asesoramiento Técnico en instalaciones, montajes maquinaria, cámaras panelables, equipación Comercial.

1996 - 1999 COINTRA FERROLI Delegado Comercial

- Responsable comercial Zona Norte. Venta de Calderas murales, Calentadores, Termos eléctricos.
- Venta de productos en Distribución Fontanería, Calefacción, Bricolaje.
- Apertura y negociación de nuevas cuentas, generación de fidelización. Consecución de objetivos.
- Prescripción en instaladores, constructoras.
- Elaboración de informes y gestiones del área. Coordinación de actividades con otros departamentos.

1992 - 1995 COMPAÑÍA ROCA Adjunto Delegado Comercial

- Gestiones en la red de Distribuidores zona Norte adjuntas al Departamento Sanitario, ventas, promoción, gestión de contratos. Almacenes de fontanería y calefacción.
- Labores técnico comerciales, asesoramiento en instalaciones, seguimiento de obras, charlas a profesionales del sector, calidad, departamento reclamaciones.

1985 - 1992 VARIOS. REPRESENTACIONES URRUTIA Representante Comercial

- Representante Freelance Sector Construcción, fontanería, calefacción, carpintería, industria, pintura.
- Responsable de ventas de varias empresas en régimen de autónomo para la Zona Norte: Ferro Bilbao, Skm, Irrimon, Platecsa, Mercagas . Venta de productos de válvulas, tuberías, accesorios,
- Trabajos varios en montaje y reparto: Madera, montaje de cabinas y equipos de pintura.

FORMACION ACADEMICA - CURSOS PROFESIONALES

Nov 07- Julio 2008	Postgrado Executive. Programa Superior de Dirección de Ventas ESIC. Business & Marketing School Bilbao.
Octubre 2006	Dirección de Equipos Comerciales. Cámara Comercio.
Marzo 2003	Planificación Comercial. Cámara Comercio.
Feb. / Dic. 2002	Técnicas de Venta. Ife Consultores.
Ene. / Jun. 1987	Canales de Venta Profesionales. Cámara de Comercio.
1984	Bachiller Superior en el Colegio Vizcaya.
Cursos:	Seminarios de Formación sobre Impermeabilización, Manual Técnico Edificación y Cubiertas, Energía Solar. Climatización y Frio Cial: Cálculo instalaciones, Montaje Cámaras Frigoríficas y diversa maquinaria Hostelería. Curso Técnico practico de maquinaria de Heladería. Jornadas, Seminarios y Foros: Sales Trends, Marketing Digital, Social Media.

INFORMATICA / OTROS

- Word, Excel, Power Point, CRM, Lotus Notes. Presentaciones Comerciales y herramientas de Gestión Comercial.
- Inglés: Básico
- Amplio conocimiento en Mercado nacional de Distribución Materiales Construcción, Almacenes, Instaladores, Rehabilitación. Grupos de compra, Distribución de Bricolaje – DIY.
- Buen conocimiento de otros canales de Fontanería, Calefacción, Climatización en Zona Norte.
- Organización de Seminarios formativos y comerciales.

Contactos para referencias:

Asfaltex. Joan Cardus. Director Comercial. 659350951

Onduline. Juan Manuel Urizar. Director Comercial y Marketing. 946369444 / 629635247

Eurofred. José Mari Bajabar. Jefe de Ventas Norte. 682288239

Roca. Jesús Briones. Jefe de Ventas Sanitario. 619748680 / 902105034

Cámara Comercio. ESIC. Alicia Duñabeitia. Directora Comercial. 66123766