

Sales Hunters - Matrix de evaluación

Nombre del candidato: 52074

COMPETENCIAS	Bajo		Alto		COMENTARIOS
	1	2	3	4	
Comunicación efectiva	☐	☐	☐	☒	
Orientación al cliente	☐	☐	☐	☒	
Creatividad y curiosidad	☐	☐	☐	☒	
Habilidades interpersonales	☐	☐	☐	☒	
Negociación	☐	☐	☐	☒	
Perseverancia	☐	☐	☐	☒	
Trabajo en equipo	☐	☐	☐	☒	
Motivación	☐	☐	☐	☒	
Alejandro hizo el grado superior de Comercio y Marketing e indica que su inclinación por el ámbito comercial le nació desde pequeño porque sentía que tenía una picardía para negociar. Cuenta con experiencia en atención al cliente y ha trabajado en distintos sectores como textil, artículos de lujo; entre otros. Indica que es un buen comercial porque tiene don de gente, a pesar de ser un mal día intenta sonreír, quiere seguir desarrollándose en el ámbito comercial porque le permite estar en contacto con las personas, además que cree que un buen seguimiento de los clientes se traduce en nuevas ventas. Consideramos que Alejandro es un perfil con experiencia comercial, habilidades comunicativas, buena actitud y aptitud para la posición.					