

# **ID-59564 Marisol**

Madrid

## **PERFIL PROFESIONAL**

Economista, experta en Desarrollo de negocio y personas. Orientada a resultados, con alta capacidad para gestionar e integrar cambios y resolución de problemas. Experiencia en puesta en marcha de nuevos proyectos, analítica, flexible y capacidad de negociación con clientes, proveedores y colaboradores.

Me motivan los retos, la innovación y el aprendizaje constante para evolucionar, personal y profesionalmente. He trabajado en seguros, sector farmacéutico, belleza y bienestar, y docencia. Visión global de negocio y experiencia internacional. Disfruto compartiendo conocimiento con personas diversas, en español (lengua materna) o en inglés.

## **FORMACION ACADEMICA**

- LICENCIADA EN CIENCIAS ECONÓMICAS Y EMPRESARIALES (U.C.M.)

Rama: Economía de la Empresa - Especialidad: Auditoría

- MASTER EXECUTIVE MBA (Aede Business School)
- MASTER EN COACHING Y MENTORING (UNIR, cursando actualmente)

## **EXPERIENCIA PROFESIONAL**

**CASER** – Madrid (marzo 2011 – actual).

Directora Oficina Madrid. Seguros de Salud, Dental y Personales (Vida, Accidentes, R.C., Asistencia en Viaje, Decesos, Mascotas)

- Desarrollo de negocio, personas y producto (Oficinas sur y centro de Madrid)
- Responsabilidad sobre el crecimiento y consolidación de equipos comerciales en distintos niveles de maduración, logrando con ellos mayor presencia de la marca en el mercado, crecimiento en primas y rentabilidad.
- Implementación del Negocio Dental, generando sinergias con el Negocio de Salud. Diseño de productos específicos para mejorar la oferta global, haciendo esta más atractiva para nuestros clientes.

- Responsabilidad directa sobre el presupuesto económico de mi unidad de negocio, logrando márgenes de contribución y rentabilidad positivos.
- Gestión del “plan de retención de cartera”, desarrollando estrategias de fidelización en segmentos rentables para la Compañía.
- Colaboración con aseguradoras europeas, compartiendo conocimiento y “best practices” (participación en programas “Eurapco”).

**ADESLAS.** Madrid (2010 – febrero 2011).

Jefe de Ventas. Red Propia Salud.

- Selección, formación y gestión del equipo de Agentes comerciales especialistas en Seguros de Salud y Dental. Planificación y control de la Agenda comercial con el equipo.
- Responsabilidad directa sobre clientes estratégicos y grandes cuentas.
- Cumplimiento de objetivos cualitativos y cuantitativos marcados por la Cia.
- Análisis de procedimientos actuales y propuesta de mejoras en la gestión, logrando mayor eficiencia mediante la optimización de tiempos y disminución de incidencias operativas.

**STUDEX ESPAÑA** – Madrid (2000 – 2009). Multinacional americana con oficinas en 40 países. En España desarrolla la distribución de productos en sector Farmacéutico, Belleza y Salud.

Directora Oficina Madrid, reportando directamente al CEO para Europa, en Alemania.

- Diseño y adaptación de la estrategia global de la Cia al mercado español.
- Desarrollo de negocio en España, contribuyendo al crecimiento continuo de la firma, y manteniendo su prestigio en el mercado.
- Captación, gestión y fidelización de grandes cuentas y distribuidores estratégicos. Implementación del plan comercial sobre el canal “retail”, consiguiendo incrementar exponencialmente sus ventas.
- Organización de eventos nacionales e internacionales, logrando incrementar el negocio y la notoriedad de la marca en los mercados objetivo.
- Colaboración con Oficinas Comerciales de otros países, aplicando el know-how desarrollado en España en las nuevas aperturas.

**STUDEX ESPAÑA (1998 – 2000).** Responsable comercial

- Análisis de viabilidad del proyecto, penetración y puesta en marcha del negocio en el mercado español.
- Análisis de mercado, desarrollo de nuevas oportunidades, planificación de estrategias comerciales, de marketing y su implementación en todo el territorio.
- Planificación, coordinación y control de las diferentes líneas de producto. Adaptación de productos a la legislación española.

Otros datos de interés:

**Inglés: nivel intermedio-alto, hablado y escrito.**

**Actividad docente.** Profesora de clases particulares impartidas a estudiantes de Marketing y Economía, en Academia Gesco

**Consultora Selección recursos Humanos** (empresa: Ate consultores, consultor externo)

**Colaborador en FUNDACION CASER y FUNDACION INTEGRA**, facilitando la integración en el mercado laboral de personas en riesgo de exclusión.

Otros cursos realizados:

“Experto en organización corporativa de RR.HH.” – Universidad de Lasalle, 2009.

“Programa LIDERA”, de la Comunidad de Madrid. Habilidades, Liderazgo, comunicación y Negociación. Segmento: Directivas, 2008

“Fiscalidad en la Empresa” - Instituto de Empresa, 2002.

“English for Business” - Westminster College, Londres 1997 – 1998. Viví y trabajé durante 1 año en Londres, con el objetivo de mejorar el idioma y vivir la experiencia de trabajar en otro país.