

BORJA BALPARDA BOLINAGA

Tfno: +34 635.700.871

Email: borjabalparda@gmail.com

Fecha Nacimiento: 30/08/1983



PERFIL

Profesional con **amplia experiencia en Desarrollo de Negocio y Gestión Comercial**, orientado tanto a empresas como personas físicas. Graduado en Gestión de Negocio + Diplomado en Ciencias Empresariales, Diplomado en Turismo y Máster en Dirección de Empresas (Executive MBA). Nivel alto de inglés. **Excelentes habilidades comunicativas y de relación**. Elevada capacidad negociadora. **Visión de negocio y orientación a resultados**. Proactivo. Con movilidad geográfica.

ÁREAS DE CONOCIMIENTO

- Dirección Comercial
- Estrategia de ventas
- Marketing
- Gestión de clientes
- Dirección y motivación equipos
- At. Cliente
- Desarrollo de negocio

TRAYECTORIA PROFESIONAL

Especialidades Eléctricas Lausan

2019 - Act

Responsable Comercial Zona Norte Redes de Taller

Grupo NBI

2018-2019

Key Account Manager:

Gestión Comercial INDUSTRIAL a nivel nacional de 2 líneas de negocio del grupo empresarial (Mecanizado y Decoletaje)

Renault Gaursa

2017-2018

Asesor Comercial Automoción:

Asesoramiento y venta de vehículo nuevo y ocasión tanto B2C como B2B. Venta de FINANCIACIÓN (préstamo, renting y/o leasing) y paquete para fidelización del cliente

BMW Enekuri Motor (Grupo Carwagen)

2014-2017

Asesor Comercial Automoción:

Asesoramiento y venta de vehículo nuevo y ocasión tanto B2C como B2B. Venta de FINANCIACIÓN (préstamo, renting y/o leasing) y paquete para fidelización del cliente

COLECTIVIA Start Up E-commerce

2012-2014

Jefe de Ventas:

Gestión y liderazgo de equipo comercial. Gestión de cuentas VIP. Planificación de campañas comerciales

KIA Mas Motor

2009-2011

Asesor Comercial Automoción:

Asesoramiento y venta de vehículo nuevo y ocasión tanto B2C como B2B. Venta de FINANCIACIÓN (préstamo, renting y/o leasing) y paquete para fidelización del cliente.

Autocasión Maxi Press

2005-2008

Asesor Comercial Publicitario

<u>FORMACIÓN ACADÉMICA</u>

- Executive MBA (2014): Escuela Europea de Negocios
- Grado en Gestión de Negocios → Rama: Contabilidad y Finanzas (2013): UPV (Universidad del País Vasco)
- Diplomatura en Ciencias Empresariales (2012): UPV
- Master Turismo Internacional → Gestión de empresas Turísticas (2008): Universidad de Deusto
- Diplomatura en Turismo (2007): Universidad de Deusto
- Ciclo Formativo Grado Superior en Gestión Comercial y Marketing (2003): Politeknika Txorierri

<u>IDIOMAS</u>

INGLES: Nivel alto tanto a nivel oral, escrito como lectura

*2011: Cursado último año de carrera en Holanda (Erasmus)

*2004: Experiencia laboral de 3 meses como monitor en campamento en EEUU

EUSKERA: Nivel alto tanto a nivel oral, escrito como lectura

FRANCES: Nivel BAJO

<u>INFORMÁTICA</u>

- MS Office
- Software de Gestión Empresarial: Contaplus (Contabilidad), Amadeus y Fidelio (Programas de Gestión Hotelera y aérea).
- ERP / CRM / SAP
- RR.SS