

Billy

Account Manager and Bussines Developer

Profile

Mi enfoque en ASTER ASESORIA Y CONSULTORIA SL se centra en la expansión y el desarrollo de proyectos en el ámbito educativo y fiscal, especialmente en colegios y congregaciones religiosas. Mi formación en Administración y Dirección de Empresas me permite abordar desafíos complejos y ofrecer soluciones innovadoras que benefician tanto a los clientes como a nuestra organización.

Altos conocimientos en venta de inmuebles de manera autónoma y familiar, sector energía; Luz y Gas y seguros adicionales.

Facturaciones en RRPP y eventos conocidos de espacios multifuncionales de Madrid / Barcelona

Mis habilidades en desarrollo de negocio y mi experiencia en consultoría I+D+i, Conocimientos en Cirugía Estética, obesidad, medicina estética combinadas con mi capacidad para construir relaciones duraderas, son el núcleo de mi éxito profesional. La pasión por el fútbol y las conexiones en este ámbito potencian mi red de contactos y mi perspectiva estratégica, contribuyendo al crecimiento sostenido de la empresa y al logro de sus objetivos.

Nivel Hunter, Fuertes KPIS, Facturaciones altas y red amplia de contactos

Segunda residencias en Santa Cruz de Tenerife.

Work Experience

Manpower Solutions — Comercial de Calle , Generación de Leads, Gestión de equipo Junior

01 2015 to 03 2016, Barcelona , Spain

Campaña Gas Natural por Obra y Servicio

Gestión de leads, gestión de equipos, generación de firmas b2c y b2b
(Sector energético; Electricidad, Gas Natural y servicios complementarios, Seguros de protección, etc.)

Konecta BTO — Técnico Asesor Comercial

09 2017 to 03 2019, Barcelona ,Spain

Técnico Comercial, Atención al cliente, Resolución incidencias y Reclamaciones

Venta técnica, negociación, retención, plan de fidelización.
(Sector energía y renovables y seguros adicionales). Iberdrola

Man Medical Institute INC — Senior Manager Sales and Bussines Development

03 2019 to 04 2022, Nuevos Ministerios, Recoletos,(Madrid) Spain, Eventualmente Barcelona, Londres , México DF

Asesor Médico Comercial, Cirugía estética, Obesidad y Medicina Estética

Gestión de citas de pacientes para intervenciones en nuestros centros europeos, acompañamiento con el cirujano, y equipo de enfermería

Altas facturaciones, colaboración continua con partners externos, agencias de marketing y publicidad

Leyton Iberia — Account Manager and Bussines Developer I+D+i

03 2022 to 08 2023, Madrid , Spain

Account Manager and Bussines developer I+D+i

Desarrollo de negocios, venta consultiva, negociaciones B2B, Reuniones planificadas por todo



Skills

Gestión de CRM Salesforce

Gestión CRM Delta

ERP Sage ERP SAB

Gestión CRM Zoho

Gestión CRM Megadialer

Gestión PIPE KPIS

Back Office , Recepción y Respuesta a Emails

B2B B2C NEW BUSSINES LOYALTY

Excel Medium

Microsoft Office

Languages

English
Conversation

catalán
Nativo

Árabe
Nativo

Español /Castellano
Nativo

References

José María Gutiérrez
+34 636 85 02 56
josemaria@asterasesoria.com

Cristina Da Pena
+34 663 89 26 98
crisdapena@man-medical.com

Antonio Monterrubio
+34 637 23 64 65
amonterrubio@leyton.es

Viajar por el mundo

el territorio español con altos cargos Directivos , Prospección con el conocimiento del mapa territorial, Partnership

Aster Asesoría y Consultoría — Desarrollo y expansión

10 2023 to 10 2024, Madrid , Spain

Director de Proyecto de Fidelización y conservación de clientes antiguos

Gestion de reuniones mayormente presenciales por el territorio de las dos Castillas, trabajo administrativo y cierre de algun nuevo acuerdo para nuevo cliente mediante partner

Education

ESIC Marketing and bussines School — ADE , Administración y Dirección de empresas

08 2013 to 09 2018, (Pozuelo de Alarcón) Madrid ,Spain

IES Sierra de Guadarrama — Bachillerato, Ciencias Sociales

09 2008 to 06 2012, Soto Del Real (Madrid) Spain

Certifications

Carnet de Conducir B

2019

Bachillerato de Ciencias Sociales

2008

Coches Deportivos

Fútbol

Donar y ayudar a los más desfavorecidos