

Tabla resumen trayectoria profesional (Juan Antonio Cabo Zaldívar)

		GTI/DMI	EBP	Vodafone	ONO	Telefónica Iberbanda	Prosegur	Telefónica TIWS
Target de cliente	Mayoristas		X					
	Distribuidores especializados	X				X		X
	Distribuidores generalistas	X				X		
	Distribuidores online	X				X		
	Grandes superficies	X	X	X	X			
	Distribuidor valor añadido (instalador, posventa)					X		X
	Tiendas	X			X	X	X	
	Cliente final					X	X	X
Tareas desempeñadas	Captación de clientes (revendedores)	X	X			X		
	Captación de cliente final (particulares o empresas usuarias)					X	X	X
	Gestión de clientes (revendedores)		X	X		X		X
	Formación a Canal	X	X	X		X		X
	Eventos con Canal	X				X		
	Gestión de promotores en punto de venta	X		X				
	Marketing a Canal (publicidad y comunicación)	X				X		
	Marketing a cliente final (publicidad y comunicación)					X		
	Marketing en el punto de venta	X		X	X			
	CoMarketing con Canal	X				X		
	Negociación de contratos, comisiones, objetivos con Canal					X		X
	Definición de Plan Comercial							X
	Definición y seguimiento de KPIs	X				X		X
	Gestión de Producto (precio, distribución, etc)				X		X	X
Experiencia profesional	Venta de servicio asociado a una instalación en casa del cliente					X	X	X
	Gestión de equipo a cargo	X				X		
	Operaciones a nivel nacional	X	X	X	X	X	X	X
	Operaciones internacionales							X
	Ventas a Administración Pública (CCAA)					X		
	Proyectos multidisciplinarios (ingeniería, financiero, legal, etc)				X		X	X
	Años en el puesto	4,5	1	0,5	0,5	4,5	5	3
	Proyecto temporal		X	X	X			
	Puesto indefinido	X				X	X	X

En relación al puesto, mi experiencia más relevante es la de Iberbanda, ya que realicé todas las funciones requeridas, con un perfil amplio de distribuidores y con un servicio muy similar. El servicio de Iberbanda requería una instalación en el tejado de los clientes (particulares y empresas) para poder ofrecer un servicio recurrente.