



Carlos Núñez Villarrubia

Residiendo en Los Yébenes, Toledo.

FORMACIÓN COMPL.

NIVEL BASICO INGLES

TITULO MECANOGRAFIA

FORMACION DIGITAL 1

FORMACION DIGITAL 2

MONITOR DE OCIO Y TIEMPO
LIBRE

MANIPULADOR DE ALIMENTOS

CARNET DE CONDUCIR TIPO B

Gran responsabilidad en el
puesto de trabajo.

Autonomía.

Flexibilidad horaria.

Incorporación inmediata.

Disponibilidad para viajar.

EXPERIENCIA LABORAL

ASESOR COMERCIAL SECTOR INMOBILIARIO

Tecnocasa, Arges, Toledo | 02/2015 – 10/2016

Captación de clientes, visitas, venta y postventa de inmuebles.

GERENTE OFICINA SECTOR INMOBILIARIO

Villanieves Inmobiliaria C.B. Toledo | 10/2016 - 09/2019

Gerente de oficina situada en Toledo, desempeñando todo tipo de funciones, tanto de compraventa, alquiler, como gestión de equipo y selección de personal.

JEFE DE EQUIPO SECTOR TELECOMUNICACIONES

Promovil (Distribuidor oficial Orange) Madrid y Toledo | 12/2019 - 03/2020

Gestión de equipo en Madrid Sur y Toledo, apoyando en la venta, estudio de mercado, selección de personal y tramitación de contratos.

ASESOR COMERCIAL SECTOR TABACO

Altadis, Toledo | 11/2020 – 08/2021

Visitando estancos, gestionando pedidos.

COMERCIAL

Red Piso 09/2021- 03/2022

Captación de clientes, visitas, venta y postventa de inmuebles.

COMERCIAL

Red Piso 09/2021- 03/2022

Captación de clientes, visitas, venta y postventa de inmuebles.

RESPONSABLE C.MANCHA Y ANDALUCIA SECTOR GESTION DEL EFECTIVO

Prosegur Cash Today, Castilla La Mancha y Andalucía | 03/2022- 05/2025

Servicio técnico y comercial, ofreciendo servicios de blindados y solución de incidencias en las soluciones Cash Today y transporte de efectivo.

FORMACIÓN ACADÉMICA

GRADO MEDIO COMERCIO Y MARKETING

IES ALFONSO X EL SABIO I 2012 – 2013.

Profesional del área comercial con sólida experiencia en ventas, atención al cliente y cierre de negociaciones. Orientado a resultados, con habilidades destacadas como comunicación, persuasión y fidelización de clientes.

Acostumbro a trabajar por objetivos y bajo presión, con capacidad para detectar oportunidades de negocio y construir relaciones duraderas. No tengo miedo afrontar nuevos retos.