

ID-48566

Oviedo, 05 de enero de 1983

Oviedo, Asturias

Perfil Profesional

Persona dinámica y perfil comercial con amplia experiencia en la gestión comercial, cuentas y gestión de presupuestos de clientes.

Acostumbrado a trabajar en equipo, participando activamente en el diseño, ejecución, seguimiento y formación de todos los procesos y equipos involucrados, con el rigor en el cumplimiento de los compromisos adquiridos.

Experiencia

Enero 2016 – Actualidad Coca Cola European Partners S.L.U. León

Empresa multinacional, dedicada a la producción y distribución de bebidas con y sin gas, energéticas, zumos y aguas, siendo todas sus marcas líderes en el sector consumo. Me incorporo como Gestor de Distribuidor en la delegación de León.

Gestor del distribuidor

Gestión de clientes y distribuidores a nivel comercial, revisión de sus cuentas, incidencias de facturación, revisión de descuentos, incidencias de pedidos, gestión y reclamación de la deuda de clientes.
Gestión de equipo comercial tanto interno como externo, consecución de objetivos, seguimiento de promociones e implementación de actividades promocionales en el mercado

Desarrollando tareas a través del programa SAP, Microsoft Office, Telynet.

Noviembre 2009 – Diciembre 2015 Asturbega (Coca-Cola Asturias-León)

Embotellador de Coca Cola, dedicada a la producción y distribución de bebidas con y sin gas, energéticas, zumos y aguas, siendo todas sus marcas líderes en el sector consumo.

Promotor comercial

Gestión de cartera de clientes, implementación de PLV en punto de venta, presentación de promociones y campañas, control y seguimiento de ventas, desarrollo de port-folio en el cliente

Desarrollando tareas a través del programa SAP, Microsoft Office, Telynet.

Diciembre 2007 – Octubre 2009 Asturbega (Coca-Cola Asturias-León)

Embotellador de Coca Co, dedicada a la producción y distribución de bebidas con y sin gas, energéticas, zumos y aguas, siendo todas sus marcas líderes en el sector consumo.

Pre-venta

Toma de pedidos, seguimiento de ventas, gestión de cobros en ruta predefinida.

Desarrollando tareas a través del programa Telynet.

Mayo 2007 – Noviembre 2007 Banco Santander

Me incorporo en el departamento comercial, oficina bancaria sita en Oviedo, con el objetivo de desarrollar y aplicar los conocimientos adquiridos en la beca universitaria realizada.

Gestor de cuentas particulares

Atención al cliente, apertura y gestión de cuentas, gestión de negocio de la cartera de clientes, asesoramiento y venta de productos financieros, búsqueda de oportunidades financieras.

Junio 2006 – Octubre 2006 Banco Santander

Beca departamento Comercial Oficina bancaria (Universidad de Oviedo).

Desarrollando tareas propias del puesto comercial, caja, apertura de cuentas, atención reclamaciones y venta de productos financieros.

Anteriormente

Trabajos temporales compaginados con el estudio universitario en Leroy Merlin, Carrefour, Sigla ibérica.....

Formación

2008. *Facultad de C. C Económicas de Oviedo* (Asturias)

- Licenciatura en Administración y Dirección de Empresas.

Formación complementaria

- Año 2010 Informática, Office Standard (Microsoft Windows, Word, Excel, Internet). Multinformática Principado (50 horas).
- Curso de habilidades comerciales y técnicas de ventas. (Coca-Cola)
- El gestor comercial como aportador de margen, FENA Bussines School (20h)
- Atención al cliente en el proceso comercial (Coca-Cola)

Idiomas

- Castellano: lengua materna.
- Inglés: nivel básico.

Otros datos de Interés

- Vehículo propio.
- Carnet de conducir.