



CV-66585. TANIA

CONTACTO

DIRECCIÓN:
Santorcaz. Madrid (Alcalá de Henares)

EDUCACIÓN

- **Módulo de ADMINISTRACIÓN** IES. Magerit, Madrid. 2001-2003
- **B.U.P.** Mater Amabilis, Madrid 1997-2001
- CURSO AVANZADO DE OFIMÁTICA Junta Municipal de Villa de Vallecas, Madrid. 2002
- CURSO DE CONTABILIDAD INEM, Madrid. Contaplus, Nóminas, Administración y Contabilidad. 2003

EXPERIENCIA LABORAL

Actualmente – Comercial y Formadora canal farma/médico

Laboratorio Enna: realización de visitas comerciales a canal farmacia en la zona de Madrid, Castilla La Mancha, Castilla León, Galicia y Canarias. Venta de productos y formación a personal médico especializado en ginecología, matronas y fisioterapeutas.

Marzo a diciembre 2022 – Comercial y Formadora canal farmacia

Laboratorio Hartmann: venta y formación de productos de la marca al departamento de ventas, así como al equipo de farmacia

2018-2022 – Comercial de ventas en obra nueva Adecco Alcalá de Henares

Asesoramiento y venta de pisos y garajes sobre plano, nueva construcción en Alcalá de Henares .utilizando CRM , técnicas de venta, marketing

2009-2017 RT. Coordinadora. Internity, Rolvas5, Aspasoft. Madrid

Comercial en venta de telefonía, labores administrativas, hasta 2009 como encargada de punto de venta, control de equipo, PLV de tienda, vacaciones, control de asistencias. Subrogación, manteniendo categoría y funciones.

Comercial/formadora de zona del corredor del Henares en distribuidor Vodafone desde 2011 coordinando equipo de tiendas, seguimiento de ventas, formación rotura stock, inventario, organizando ruta propia, feedback de la venta de cada comercial para la elaboración de informe y puntos de refuerzo para llegar a los objetivos marcados mensualmente.

2004-2009- Asesor Inmobiliario. Oportunidades Inmobiliaria la Villa, Madrid.

Evaluación de propiedades, captación de clientes, negociación, marketing, asesoramiento, venta segunda mano y nueva construcción.

OTROS DATOS DE INTERÉS

Lengua materna: Castellano

Otros Idiomas: inglés. Nivel medio Permiso de Conducir: B1

Competencias Comunicativas enfocadas a la venta y gestión de equipos como resolución de incidencias y atención al cliente