

CURRICULUM VITAE de JON MUGUERZA

DATOS PERSONALES

Jon Muguerza Sanz

685 73 7044

jonmuguerza@euskalnet.net

jonmuguerza@outlook.com

<https://www.linkedin.com/in/jon-muguerza-17b3b476/>



Lugar de residencia: Bilbao (Bizkaia)

TITULACIÓN ACADÉMICA

Licenciado en Ciencias Químicas, especialidad Física.
Universidad del País Vasco (Leioa)

EXPERIENCIA LABORAL



Empresa: DILUS (Madrid)

Abril 2.024 – actualidad

Dilus es una empresa líder en distribución de instrumentación e integración de sistemas meteorológicos y medioambientales, especializada en ofrecer soluciones a medida para un amplio número de aplicaciones y sectores, contando con un equipo de profesionales altamente cualificados que le permite dar respuesta a las necesidades de sus clientes.

✓BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER.

Abril 2.024 – Actualidad

RESPONSABLE DE DESARROLLO DE NEGOCIO.

Lidero la misión de fomentar soluciones sostenibles y eficientes que se alineen con los objetivos y la cultura de Dilus, aportando una perspectiva diversa y enriquecedora al equipo gracias a mi experiencia y desarrollo en competencias clave en ventas, gestión de equipos, CRM y resolución de problemas.



Empresa: XYLEM (Derio)

Junio 2.022 – Marzo 2.024

Xylem es una empresa líder en tecnología del agua comprometida a ofrecer «soluciones para aguas» mediante la creación de soluciones tecnológicas innovadoras e inteligentes para satisfacer las necesidades de agua, aguas residuales y energía del mundo.

✓ **SALES INDUSTRY NORTH & MEDITERRÁNEO.**

Junio 2.022 – Marzo 2.024

- ☞ RESPONSABLE COMERCIAL DE VENTAS DEL MERCADO INDUSTRIAL DE ZONA NORTE y MEDITERRÁNEO.



Empresa: HACH (Derio)

Enero 2.006 – Abril 2.022

Hach, empresa líder en el sector de análisis de aguas, ofreciendo instrumentos y soluciones, tanto para análisis de laboratorio como para análisis de procesos en continuo.

✓ **SALES TEAM LEADER.**

Diciembre 2.019 – Abril 2.022

- ☞ DELEGADO Y LÍDER DEL EQUIPO COMERCIAL DE VENTAS DE ZONA NORTE.
- ☞ RESPONSABLE DEL MERCADO INDUSTRIAL.
- ☞ COORDINADOR DEL MERCADO MUNICIPAL.

✓ **RESPONSABLE COMERCIAL MERCADO INDUSTRIAL ZONA NORTE.**

Enero 2.018 – Diciembre 2.019

- ☞ RESPONSABLE COMERCIAL DEL MERCADO INDUSTRIAL PARA MEDICIÓN EN CONTINUO Y PARA LABORATORIO, ZONA NORTE.

✓ **RESPONSABLE DE LABORATORIO y KEY ACCOUNT MANAGER INDUSTRY.**

Enero 2.016 – Diciembre 2.017

- ☞ RESPONSABLE COMERCIAL DE VENTAS DE LABORATORIO, ZONA NORTE
- ☞ RESPONSABLE NACIONAL DE PRODUCTO DE LABORATORIO.
- ☞ COORDINADOR NACIONAL DE LABORATORIO EN MERCADOS INDUSTRIALES.
- ☞ RESPONSABLE NACIONAL DE CLIENTES "KEY ACCOUNT" EN INDUSTRIA QUÍMICA

✓ **RESPONSABLE DE LABORATORIO.**

Julio 2.012 – Diciembre 2.015

- ☞ RESPONSABLE COMERCIAL DE VENTAS DE LABORATORIO, ZONA NORTE.
- ☞ RESPONSABLE NACIONAL DE PRODUCTO DE LABORATORIO.

✓ **RESPONSABLE NACIONAL DE PRODUCTO DE LABORATORIO.**

Enero 2.006 – Junio 2.012

- ☞ RESPONSABLE NACIONAL DE PRODUCTO DE LABORATORIO.
- ☞ RESPONSABLE NACIONAL DE EQUIPOS DE ALTA GAMA.
- ☞ SOPORTE COMERCIAL.



Empresa: SEIPA, S.L. (Bilbao) Febrero 2.000 – Diciembre 2.005

SEIPA, ingeniería focalizada en la elaboración de estudios y servicios relacionados con la Hidráulica Aplicada a las infraestructuras de servicio urbano, redes de distribución de agua potable y alcantarillado de aguas residuales

✓ COORDINADOR JEFE DE PROYECTO.

Febrero 2.000 – Diciembre 2.005

- ☞ Desarrollo, cálculo y mantenimiento de modelos matemáticos hidráulicos de redes de distribución.
- ☞ Desarrollo y Tratamiento Informático de digitalización.
- ☞ Responsable del Proyecto: Inventariado y Digitalización de la red de abastecimiento y saneamiento de Málaga (2.001 – 2.003), realizado para la empresa de Aguas de Málaga (EMASA) con más de veinte personas a mi cargo.
- ☞ Responsable del Departamento Técnico de desarrollo de aplicaciones y sistemas, como la instalación y funcionamiento de sistemas de telecontrol.

IKEA Empresa: Ctro Estudios IKEA (Leioa) Octubre 1.998 - Febrero 2.000

✓ PROFESOR de Ingeniería Química, Matemáticas, Física y Química para Universitarios.

IDIOMAS

✓ INGLÉS: Nivel muy alto en conversación y traducción.

- ☞ Título de "Higher" de la Universidad de Oxford (1.991)
- ☞ Título de Aptitud de la Escuela Oficial de Idiomas (1.993)

✓ EUSKERA: Nivel medio.

FORMACION COMPLEMENTARIA

- | | |
|---|-----------|
| ☞ Curso: <u>COACHING ESSENTIALS</u> | |
| Formador: Impartido por HACH. | Año 2.021 |
| ☞ Curso: <u>SITUATIONAL LEADERSHIP</u> | |
| Formador: Impartido por HACH. | Año 2.021 |
| ☞ Curso: <u>LEADERSHIP STANDARD WORK</u> | |
| Formador: Impartido por HACH. | Año 2.021 |
| ☞ Curso: <u>DISC</u> | |
| Formador: Impartido por HACH. | Año 2.021 |
| ☞ Curso: <u>CREATIVE SELLING</u> | |
| Formador: Impartido por HACH. | Año 2.021 |
| ☞ Curso: <u>RECRUITING</u> | |



Formador: Impartido por HACH.		Año 2.021
↳ Curso: <u>PROBLEM SOLVING PROCESS</u>		
Formador: Impartido por HACH.		Año 2.017
↳ Curso: <u>THE 5 CHOICES TO EXTRAORDINARY PRODUCTIVITY</u>		
Formador: FRANKLIN COVEY (Impartido por HACH).		Año 2.016
↳ Curso: <u>SISTEMA DE GESTIÓN DE CALIDAD: ISO 9001: 2000</u>		
Formador: EUSKALIT (Gobierno Vasco).	<i>80 horas</i>	Año 2.011
↳ Curso: <u>AUDITORIAS de la GESTIÓN de la CALIDAD según ISO 9001: 2000</u>		
Formador: EUSKALIT (Gobierno Vasco).	<i>80 horas</i>	Año 2.011
↳ Curso: <u>INGENIERÍA Y ABASTECIMIENTOS DE REDES HIDRÁULICAS</u>		
Formador: GMMS (Univ. Politécnica de Valencia).	<i>40 horas</i>	Año 2.003
↳ Curso: <u>REDES Y COMUNICACIONES.</u>		
Formador: FOCUS.	<i>40 horas</i>	Año 2.001
↳ Curso: <u>Office 97</u>		
Formador: CENTRO DE ESTUDIOS NERVIÓN.	<i>100 horas</i>	Año 1.998

INFORMÁTICA

- ✓ Power BI
- ✓ SALESFORCE.
- ✓ Conocimiento de SAP
- ✓ Dominio del Entorno Windows. W10, W11
- ✓ Dominio del paquete Office.
- ✓ Autocad 14, 2000, 2000i, 2004, MAP 2004
- ✓ Microstation 95, SE, J, V8.
- ✓ Microsoft Visio.
- ✓ Dominio de G_RED: aplicación informática de dibujo y cálculo de redes de distribución de abastecimiento y saneamiento.
- ✓ Conocimiento de Sistemas de Información Geográfica (SIG/GIS).
- ✓ Dominio del sistema de cálculo hidráulico de redes Epanet.

CURSOS LABORALES

- ✓ Curso de Ventas y ValueSelling.
- ✓ Curso de Gestión del Tiempo.
- ✓ Industria: Energía y Ciclo Combinado.
- ✓ Bebida: Cervezas y Refrescos.

HABILIDADES SOCIALES

- ✓ Ponente en Jornadas Técnicas para empresas/clientes.
- ✓ Don de gentes. Buen comunicador.
- ✓ Capacidad de trabajo en equipo.
- ✓ Capacidad de aprendizaje y adaptabilidad.
- ✓ Animador y Colaborador sociocultural.