

EXPERIENCIA PROFESIONAL



SOBRE MÍ

Profesional graduado en Administración y Dirección de Empresas, con experiencia profesional internacional de más de 4 años en Chile como Country Manager de dos empresas españolas.

Capacidad resolutive, y al trabajo en entornos cambiantes y multiculturales. Proactivo, capacidad de liderazgo y gusto por el trabajo en equipo. Enfocado en la gestión de empresas, donde me he desarrollado en diferentes departamentos para la realización de proyectos.

IDIOMAS

CASTELLANO
Lengua materna

INGLÉS
Nivel avanzado

EUSKERA
Nivel B1

OTROS DATOS DE INTERÉS

- Movilidad geográfica internacional. Residiendo en Chile durante 5 años.
- Entrenador de fútbol durante 7 años y jugador durante más de 10 años.
- Participante en el Programa Apadrinando el talento. Participante como Buddy y en la UPV/EHU. Voluntario en la ONG Alboan.

INFORMÁTICA

Manejo experto de Microsoft Office, vector ERP (gestión de empresas), CRM.

CONTACTO

N: 06/03/1988

D: Bilbao

TERRITORY ACCOUNT MANAGER EMEA

CMi Corporation (Distribuidor de soluciones de redes inalámbricas para interiores y exteriores técnicamente avanzadas, RFID, RTLS y seguridad de redes) | 2022-
ñ

- Identificar integradores de sistemas capaces de implementar Wi-Fi industrial y productos asociados.
- Desarrollar un enfoque estratégico para cumplir con los objetivos de ingresos.

PARTNER & CHANNEL MANAGER

Ludus Global (Software enfocado al entrenamiento y prevención de riesgos laborales mediante Realidad Virtual) | 2021-2022

- Diseño y ejecución de la estrategia de canal, habilitando y desarrollando partners de venta en Europa y Latinoamérica.
- Seguimiento del plan de cuenta individualizado de cada partner y gestión de su necesidad formativa.
- Nexo con diferentes departamentos para el buen desarrollo de la actividad.

GERENTE DE TIENDA

Eroski | 2020 - 2021

- Gestión de los KPI's de la organización.
- Supervisión de la gestión del punto de venta (aprovisionamiento, implantación, manipulación, venta y resto de procesos)
- Programación y organización del equipo y recursos, para asegurar su óptimo funcionamiento y control.
- Coordinación y control los recursos con el fin de garantizar los resultados de la cuenta de explotación.

COUNTRY MANAGER

WebDreams Chile (Soluciones Tecnológicas) | 2017 - 2020

- Account manager y desarrollo de negocio.
- Responsable Comercial. ñ ñ
- Definición y seguimiento de Proyectos.
- Detección de necesidades, toma de requerimiento y nexos entre cliente y equipo de desarrollo informático.
- Prospección de Mercado y búsqueda de nuevos clientes.

RESPONSABLE CORPORATIVO

Koopera Chile (Sector Textil) | 2014 - 2017

- Análisis y control presupuestario económico/comercial por filial.
- Apertura de nuevas sucursales a lo largo de Chile.
- Gestión de equipo de 22 personas y selección de personal.
- Gestión administrativa, contable y financiera. Coordinación con asesoría fiscal y contable. Control de importaciones y del inventario.

CONTROL DE GESTIÓN

Estampaciones IRU (Automoción) | 2014

- Contabilidad diversa
- Revisión impuestos/IVA
- Subvenciones
- Conciliaciones bancarias

GESTOR DE CUENTAS TRAINEE

ASOMO (About Social Movements, Marketing y Publicidad) | 2013

Gestión de la reputación online de marcas manteniendo periódicamente informados a los clientes de la evolución de la percepción de marca en Internet, mediante un informe diagnóstico de situación, y recomendando acciones de marketing para asegurar los objetivos perseguidos.

TÉCNICO ELECTRÓNICO

Ingeteam Technology (Ingeniería) | 2008

Supervisión de placas electrónicas.

FORMACIÓN ACADÉMICA

GRADO EN ADMINISTRACIÓN Y DIRECCIÓN DE EMPRESAS

Universidad del País Vasco (UPV/EHU) | 2013

Estudiante de intercambio en la Universidad Valparaíso (Viña del Mar, Chile) - 2012

CICLO FORMATIVO DE GRADO SUPERIOR EN DESARROLLO DE PRODUCTOS ELECTRÓNICOS

Salesianos Deusto | 2008

FORMACIÓN COMPLEMENTARIA

CURSO DE LA CAMPAÑA DE LA RENTA IRPF | 2013

CURSO DE MARKETING DIGITAL (IAB)

INTRODUCCIÓN A LA PROGRAMACIÓN (FUNDACIÓN TELEFÓNICA) 2022