



08/01/1987

SOBRE MÍ

Versátil y capaz de simultanear varias tareas. Experiencia en la planificación y desarrollo de planes mediante la coordinación y participación de todo el equipo. Con una dilatada trayectoria en el sector comercial. Predisposición dinámica y proactiva.

HABILIDADES

- Amabilidad en el trato al cliente
- Altos conocimientos de ofimática
- Organización y planificación
- Toma de decisiones
- Trabajo por objetivos

CONTACTO



633891289



ZEUS1478@GMAIL.COM



Calle Barco del Fraile 9,
Arroyo de la
Encomienda,
Valladolid

Eric Gauna Cornejo

Comercial de ventas

EXPERIENCIA LABORAL

Comercial de ventas

IASOL | Enero 2024- Septiembre 2024

- Captación y gestión de clientes: Identificación de potenciales clientes y seguimiento de leads interesados en soluciones de energía fotovoltaica.
- Asesoramiento técnico-comercial: Presentación de propuestas personalizadas a clientes, explicando beneficios y retorno de inversión en sistemas fotovoltaicos.
- Cierre de ventas y gestión de proyectos: Negociación y cierre de contratos, coordinando la instalación de sistemas fotovoltaicos y asegurando la satisfacción del cliente durante todo el proceso.

Comercial de ventas

Aquaservice S.L. | Octubre 2021 - Agosto 2022

- Visitas y captación de clientes ofreciendo un nuevo producto y asesorando sobre el mercado.
- Ayuda a los clientes para resolver sus dudas, quejas y peticiones.
- Ampliación de la cartera de clientes contactando de manera directa con clientes potenciales.

Asesor comercial

INSTALACIONES ELECTRICAS GINERCA S.L. | Agosto 2016- Octubre 2021

- Captación de nuevos clientes, ofreciendo un nuevo producto y asesorando sobre el mercado.
- Diseño de estrategias comerciales y de ventas estudiando a la competencia y el mercado.
- Ampliación de la cartera de clientes contactando de manera directa con clientes potenciales.
- Responsable del ciclo de ventas, desde su creación hasta el cierre completo de la venta.
- Comunicación multicanal con los clientes para ofrecer los productos y novedades de la empresa.

Gestor comercial

Signo Editores S.L (Editorial) | Diciembre 2015- Agosto 2016

- Visitas y captación de clientes.
- Venta de todo tipo de productos.
- Clasificación de los clientes potenciales según diferentes criterios.
- Preparación de los materiales de marketing, tales como las descripciones, fotografías o los textos para los soportes físicos y digitales.
- Comunicación eficiente con los clientes para garantizar una información adecuada sobre los servicios de la compañía.

Cocinero

La Viña S.L. | Noviembre 2014- Diciembre 2015

- Encargado de almacén, pedidos y gestión de stock.
- Gestión de personal y horarios.
- Elaboración de menús y platos de carta.

Camarero

Bar Pub "El Coliseo" | Enero 2007- Noviembre 2014

- Encargado de almacén, pedidos y gestión de stock.
- Gestión de personal y horarios.
- Atención al cliente.

DATOS ACADÉMICOS

Ipartek Formación

Desarrollo de aplicaciones en JAVA. | Junio 2023- Octubre 2023

Hack a Boss

Desarrollador Full Stack | Septiembre 2022 - Abril 2023

Escuela de Profesionales Alcazarén

Operaciones Básicas de cocina | Noviembre 2013 - Mayo 2014

Educación Básica Obligatoria

Educación Básica Obligatoria | Septiembre 2000 - Julio 2004

OBSERVACIONES

- Disponibilidad completa.
- Carnet B.
- Posibilidad de viajar a nivel nacional

IDIOMAS

Castellano:
Nativo.

Inglés:
Nivel medio, conversacional