

Ion O. (1995)



Alcanar

Experiencia

GM Food Ibérica (Sep/21-actualmente)

Asesor Retail

Asesoramiento de grandes cuentas (franquiciados- no señalizados)

GM Food Ibérica (Jun/19 - Sep/21)

Comercial horeca

Realización acciones comerciales de captación y venta a clientes. Realización de prospecciones de mercado. Seguimiento y desarrollo de clientes.

Lo Local. (2018-actualmente)

Hostelero negocio familiar

Atención clientes. Gestión de pedido y proveedores. Desarrollo de carta.

Luyflex (2015-2018)

Director comercial

Controlar y organizar equipo comercial. Evaluar estrategias de actuación. Realización de visitas comerciales.

Distribuciones García Moreno (2013-2015)

Comercial Horeca

Reparto, cobro de albaranes. Enlace cliente-empresa. Desarrollo de cartera de clientes. Captación de nuevos clientes.

Formación

Formación Barista. 2019

Formación en Coctelería. 2019

Prueba de acceso Grado Superior (2013)

Bachillerato Social.

Graduado en Eso (2008-2012)

Habilidades

Idiomas:

Ruso y moldavo: lengua materna nativa;

Rumano: Nivel alto.

Catalán y castellano: bilingüe;

Inglés: Nivel medio

Informática: Nivel usuario alto de Microsoft Office, internet, e-mail.

Monitor de ocio de actividades juvenil e infantil

Jugador futbol activo “ Federación Catalana de Fútbol”

Alta capacidad de negociación, habilidades comunicativas y rápida resolución de incidencias.