

ID-54517



Dirección Comercial/Banca/Gestión Activos

Competencias

Desarrollo y expansión
del negocio inmobiliario

Dirección comercial de
equipos

Relación con Fondos de
Inversión

Venta de Activos
Singulares

Análisis del riesgo y
viabilidad Operacional

Negociación Bancaria

Experiencia

Valencia

Septiembre 2018 -

Actualmente

Director Comercial Sector Inmobiliario

Centro Valencia Inmobiliaria

- Dirección del equipo comercial (*ocho personas*) y de los agentes externos con una clara orientación a resultados y cumplimiento de los objetivos establecidos
- Negociación con inversores y fondos para la venta de activos singulares
- Expansión y desarrollo del mercado residencial

Valencia

Junio 2007 - Septiembre

2018

Director de Zona

Banco Liberbank

- Dirección de oficinas dentro de un nuevo proyecto de expansión de su red comercial
- Obtención de un modelo de negocio con proyección basado en la rentabilidad
- Estrategia comercial y consecución objetivos

Valencia

Febrero 2002 - Junio 2007

Director Sucursal

Banco Santander

- Definir la estrategia comercial de la oficina con orientación a resultados
- Gestión y dirección del equipo humano asignado a la unidad
- Captación, vinculación y fidelización de clientes
- Potenciación de segmentos "*empresas-particulares*"
- Análisis del riesgo y viabilidad de operaciones de activo

Valencia

Septiembre 2000

Asesor Financiero

Banco Santander

* Oficina principal Banco Santander en Valencia

- Asesoramiento especializado a clientes
- Banca de particulares
- Diseño y gestión comercial de carteras de inversión

Valencia

Febrero 2002 - Junio 2007

Director Banca

Banco Santander

- Definir la estrategia comercial de la oficina con orientación a la consecución de los objetivos establecidos
- Gestión y dirección del equipo humano asignado a la unidad
- Captación, vinculación y fidelización de clientes

Torremolinos (Málaga)
Marzo 1995 - Marzo 1998

- Potenciación de segmentos "*empresas-particulares*"
- Análisis del riesgo y viabilidad de operaciones de activo

Recaudación Ejecutiva y Recobros Ayuntamiento

- Análisis del riesgo
- Gestión de clientes en morosidad
- Estudio planificación y viabilidad de pagos
- Seguimiento y control de los planes de recuperación establecidos

Educación

Málaga
1998

FORUM XXI Centro de Formación Forum XXI Dirección Empresas

Valencia
2010

ADEIT Fundación Universidad Empresa Universidad de Valencia Certificado de tutor de prácticas y estrategias formativas y comerciales en empresas externas

Barcelona
2009

FIDES FIDES Consultores Desarrollo habilidades de recuperación y gestión del riesgo

Valencia
2008

ESCA Estrategias Comerciales Escuela Superior Cajas de Ahorro Aspectos jurídicos de operaciones comerciales en unidades de negocio

Barcelona
2010

Estrategia Comercial y Ventas EPISE Talento y Resultados Metodología, procedimientos y normativa

Valencia
2011

Asesoramiento Comercial Empresarial y Prevención Blanqueo de Capitales Fundación Tripartita Paraísos fiscales, financiación internacional y operativas sospechosas

Reconocimientos y premios

- . Mejor Dirección de Oficina Banco Santander 2005 -*Viaje a Sudáfrica*
- . Mejor Oficina Comercial Venta de Seguros Banco Santander 2006 -*Viaje a China*
- . Mejor Oficina Comercial Venta de Seguros Banco Santander 2007 – Crucero Islas Griegas