



Mauricio :

Experiencia

Responsable comercial Castilla y León y Guadalajara.

2017/Actual: Galaica Importadora de Maquinaria. (maquinaria de jardín, agro y forestal)

Responsable comercial técnico

Aluminios Castilla León

2008/2017: venta, medición, cobro. (carpintería de aluminio y pvc)

Responsable comercial Castilla y León, Extremadura.

2008/2016: Abrisol Estructuras de aluminio Alicante SL. (Cerramientos)

Encargado de Ventas.

2007 / 2008: Tecnicagua Management SL. Responsable de ventas.

Comprador.

2006 / 2007: Patagonia Drill Mining Service. (Servicios mineros)
Comprador.

Encargado Departamento de Compras.

2001 / 2006: Tomio Ingeniería SA. (Ingeniería industrial)

CONOCIMIENTOS DE INTERES PARA EL PROCESO DE SELECCION: FRANS BONHOMME (VALLADOLID)

- Conocimiento de la red de distribución del suministro industrial de la zona (incluyendo distribuidores de tubería de pvc, riego, etc), con contacto ya creado con los departamentos de compras y propietarios de los mismos.
- Conocimiento del sector de la construcción de la zona al haber colaborado en proyectos conjuntos.
- Conocimiento del sector agrícola de la zona al formar parte de un sector de la red de distribución actual.
- Amplia experiencia en todo el proceso de venta, desde la prospección del mercado, preparación y presentación de ofertas, cierre de la venta, postventa y reporte al superior.



Formación

Calidad.

Auditor interno de calidad. (Bureau Veritas)

Gestor superior de calidad en las organizaciones. (Bureau Veritas)

Idiomas.

Inglés: oral y escrito / Nivel Medio.

Universitarios.

Abogacía. Sin homologar.

Secundarios.

Bachiller. Homologado en España.

Datos de Interés

Disponibilidad de cambio de residencia a toda España.

Coche propio y carnet conducir tipo B.

Disponibilidad para viajar: Sí.

Contrato preferido: Indefinido.

Conocimientos SAP y ofimáticos entorno Windows nivel usuario.

Datos personales

Fecha nacimiento: 19/10/1974

Nacionalidad: España

Estado civil: casado