



Pablo L. APASIONADO DE LAS VENTAS

EXPERIENCIA

- 01/2025 – Act. **Mahou – San Miguel** / mahou-Sanmiguel.com / **Gestor de Mercado**
Gestión de los puntos de venta de mi zona asignada
- 09/2024 – 01/2025 **Viña Costeira** / costeira.wine / **Delegado de zona**
Gestión y apertura de distribuidores a nivel nacional.
Bodegas y viñedos PRADOREY / pradorey.es /
- 09/2017 - 09/2024 **Delegado de zona**
Gestión y apertura de distribuidores a nivel nacional.
- 05/2016 - 06/2017 **BeMyEye** / bemyeye.com / **Sales Consultant**
Captación y gestión de GGCC.
- 09/2014 - 05/2016 **KORPORATE KYOCERA** / kyokorporate.com / **Sales Consultant**
- 02/2014 - 09/2014 **NEW HORIZONS** / newhorizonsmadrid.com / **Account Executive**
- 10/2012 - 02/2013 **SIEMPRE-NERGIA** / siempreenergia.es / **Gestor Comercial y Telemarketing**

¿QUE PUEDES ESPERAR DE MI?

- Empatía
- Trabajo en equipo
- Rápido aprendizaje
- Entusiasmo y profesionalidad
- Perseverancia
- Organización y atención al detalle
- Proactividad
- Resultados
- Asertividad
- Educación
- Buena comunicación
- Educación

FORMACION ACADEMICA

- Diplomatura en Ciencias Empresariales / Universidad Rey Juan Carlos.
- Bachillerato / Colegio Santa María del Pilar.

CERTIFICADOS Y OTROS CURSOS

- Formación en defectos del vino
- Formación en cata de vinos nacionales
- Formación continua sobre el mundo del vino a nivel nacional
- Formación en competencias del trabajo en equipo

SOBRE MI

Enfoco mi trabajo como el establecimiento de relaciones de confianza con clientes para entender sus necesidades y encontrar la mejor forma de

aportar valor y ayudarles a conseguir sus objetivos. Me gustan los retos, el contacto directo con los clientes y desempeñar mi labor comercial en nuevos mercados.

CONTACTO

Dirección
Teléfono

Email
LinkedIn

IDIOMAS

Español ★★★★★
Ingles ★★

CONOCIMIENTOS

Salesforce CRM

Sabbatic
MS Office
Zoho CRM
Wolf CRM
LinkedIn

OTROS

Carné de conducir
Disponibilidad de viajar
Disponibilidad horaria