

INFORMACIÓN PERSONAL

ID-54566 Jose Pedro

 Alicante (España)

EXPERIENCIA PROFESIONAL

2014-2020

Caixabank (Agenciaixa Seguros)

- Grandes cuentas, Pymes y cliente particular
- Cierre de operaciones
- Seguimiento de clientes (Servicio postventa para reclamaciones de los clientes)
- Consecución de objetivos (Objetivos de ventasmensuales)

2006-2014

Aegon Seguros

Gestión de equipo de 12 personas

- Departamento de grandes cuentas
- Cierre de operaciones
- Captación de profesionales del sector
- Apertura de colectivos profesionales sanitarios
- Consecución de objetivos

2006-2002

Nespresso

- Delegado Comercial zona Comunidad de Madrid
- Consecución de objetivos marcados por la empresa
- Activación de campañas. Clientes Cif y Nif

FORMACION

Licenciatura en Derecho 1992-1996
Universidad Complutense de Madrid

Lengua materna

Español

Otro Idioma

Inglés: B1

Competencias comunicativas

- Muy buenas competencias comunicativas adquiridas a través de mi experiencia como responsable de ventas

Competencias de organización/
gestión

- Capacidad de liderazgo y gestión de equipos de ventas debido a mi experiencia como director de zona en Nespresso y Aegon.