



JOSE EMILIANO
FERNÁNDEZ GAGO



Información de contacto

Nacionalidad: ESPAÑOLA
Fecha de nacimiento: 28/07/1978
Teléfono: +34 638204060
Email: jemiliano.fernandez@hotmail.com
Enlace: linkedin.com/in/jose-fernández-649abb195

Mi objetivo es contribuir al logro de cada una de las metas de la empresa, realizando las actividades a desempeñar de manera eficaz en el puesto para el cual sea asignado, buscando un gran desarrollo personal y profesional.



Experiencia

VINOS THÉMERA SA
RESPONSABLE
DEPARTAMENTO
COMERCIAL
09/2015 Actualidad

Desde finales del año 2015 inicio una nueva andadura en mi carrera profesional como Responsable del Departamento Comercial y Marketing en **Vinos ThémERA SA**, asumiendo principalmente las funciones comerciales de este proyecto.

Movistar CommCenter SA
RESPONSABLE COMERCIAL
PYMES
09/2007 05/2015

Durante casi nueve años, ejerzo como Responsable del Departamento Comercial Pymes de la DT Centro para **Movistar CommCenter SA**, a cargo de sus diferentes equipos comerciales en el territorio Centro y CyL.

Digimovil SA
ASESOR COMERCIAL
06/2006 07/2007

Mi primera relación con el mundo comercial se produce en la empresa de telecomunicaciones **Digimovil SA**, desempeñando las labores de Asesor Comercial de empresas para el territorio de Castilla y León.

Postelextrica Fabricación SA
DELINEANTE
10/1999 06/2006

Delineante en **Postelextrica Fabricación SA**, realizando todo tipo de proyectos para la construcción. Digitalización de la información técnica y documentación gráfica relacionada con el proyecto.

ESTUDIO ARQUITECTURA ANA ESPEL
DELINEANTE
06/1999 02/2001

Emprendo mi andadura profesional como delineante en el estudio de Arquitectura de Ana Espel Alonso. Creación a escala de planos a usar en la construcción de los productos y estructuras, así como análisis de la seguridad del proyecto, los materiales a usar y el método de fabricación y construcción.



Formación académica

DELINEACIÓN

Palencia 1994-1998

Técnico de grado superior en delineación por la Escuela de Artes Mariano Timón de Palencia.

Escuela de Artes Mariano Timón

Palencia 1998

Premio extraordinario a las mejores calificaciones fin de carrera.



Competencias

Me considero una persona proactiva y creativa con gran experiencia en relaciones sociales.

Totalmente acostumbrado a la planificación y coordinación del trabajo y ventas con los diferentes distribuidores de la marca.

Trayectoria en la dirección y coordinación de equipos comerciales a nivel nacional. Conocimiento de la estructura de proyecto, gestión y su planificación.

Gestión administrativa y control de bodega (logística con gestión de expediciones, facturación y stocks).

Formación constante en Comercio, Diseño y Marketing. Comunicación y RRSS.

Conocimientos de informática y ofimática, así como dominio avanzado de programas de edición (php) y de dibujo asistido por ordenador.

Referencias a petición.