

Joseba



Extracto

Diplomado en Empresariales UPV,
Titulado en mediador de Seguros Grupo A (2017)

20 años de experiencia en el sector asegurador y visión 360° del mercado.
Empático, Social, familiar y deportista. Soy una persona tenaz, perseverante orientada a la consecución de objetivos con capacidad de liderazgo. Mi trabajo de cada día está basado en sembrar para después recoger.
Haciéndolo con la gestión más activa y eficiente de personas. Interesado en formar parte importante de un proyecto de desarrollo de negocio y gestión y creación de equipos del que sentirme orgulloso.

Experiencia profesional

Febr 2023 - Actual	Jori Armengol correduría de Seguros Actualmente trabajo como comercial de empresas de la correduría
Agos 2020- Febr 2023	AXA Grupo Herreroneira. <u>Director Comercial</u> Agencia de Axa con 6 oficinas y 20 empleados. Mi labor es la de maximizar los recursos de las oficinas y orientarlos a la consecución de los objetivos marcados. Especialmente desarrollando el seguro de empresas.
Enero 2020- Julio 2020	Banco Santander. Responsable de negocio Empresas País Vasco. Llevo la gestión de las oficinas del negocio empresas ubicadas en el País vasco. Mi labor es la de dinamizar el negocio de empresas en la Territorial.
Enero 2007 - Actual	Caser como <u>Técnico comercial</u> para el canal de Agentes y Corredores. Mi labor es la del desarrollo del negocio de corredores en la provincia de Bizkaia, fundamentalmente del negocio de empresas. Liderando la captación de nuevo negocio y gestionando el existente. Negociando las condiciones retributivas con los mediadores, creando acuerdos de colaboración, desarrollando y gestionando campañas comerciales, gestionando carteras...
Nov 2003– Enero 2007	Allianz como <u>Técnico comercial</u> en la sucursal de Bilbao. Esta sucursal era la más importante de la zona Norte de España y estaba compuesta por un director y 2 técnicos comerciales. Mi misión era la de ocuparme una de las dos unidades comerciales. Tenía a dos tramitadores a mi cargo para la gestión de una cartera de unos millones de euros
Agost 2003– Nov 2003	Sociedad Tasadora Euroval como <u>Delegado Comercial</u> del País Vasco y Cantabria Mi misión consistía en potenciar la contratación de tasaciones inmobiliarias. Para esto me reunía cada día con directores de sucursales bancarias.
Junio 2003- Agos 2003	Prosperity Seguros como <u>Técnico comercial</u> de Bilbao.
Abril 2000 – mayo 2003	Renault , trabajando en el concesionario de automóviles de (Autonervión), Sestao, Bizkaia. Ligado contractualmente con la correduría madrileña <u>Proyectos y seguros S.A</u>
Nov.2009– Febr 2000	Telefónica como <u>asesor de comunicaciones</u> a través de la empresa Redes de Campo “.
Enero. 1998 – Oct 1999	Seguros Bilbao como <u>asesor comercial</u> durante 1 año y 6 meses en prácticas.
Julio 2008 – Sept 1998	BBK. Prácticas en la entidad financiera sucursal de Sopuerta, (Vizcaya).

