

ID-50590

INFORMACIÓN PERSONAL

Fecha y lugar de nacimiento: 3 de marzo de 1.979 en

Valencia. Dirección actual: 46015 Valencia.

EXPERIENCIA LABORAL

- Desde el 1 de enero de 2.008 (actualmente en activo) trabajando en Representaciones Michó, S.L. dedicándome a la venta de productos de diferentes firmas en 3 sectores dentro del ámbito geográfico de la Comunidad Valenciana.

Tareas desempeñadas:

- **División industrial.** Venta directa a suministros de calefacción, fontanería, refrigeración y sanitario de productos de las marcas Rothenberger, Super Ego, Claber, Tesy y Asinox. Negociación de promociones y campañas con los distribuidores y organización de folletos, miniferias y jornadas de demostrativas destinadas a usuarios finales, así como visitas al instalador orientadas a la prescripción en colaboración con los distribuidores.
- **División de grandes superficies.** Venta y negociación de cabeceras y promociones de las marcas Súper Ego y Claber con los principales centros de bricolaje: Leroy Merlin, BricoMart, Bauhaus, Brico Depot y Bricor.
- **División ferretera.** Venta directa a cooperativas, mayoristas de ferretería, suministros industriales, ferreterías, cerrajerías y garden centers de productos de las marcas Super Ego, Claber, BTV, AYR, Stayer y Rapid. Negociación de folletos y campañas con la central de compras de las principales cooperativas y mayoristas de la Comunidad Valenciana (Coinfer, Central de compras de herramientas, Vicensa, Disgrup y Cesumin), así como visita a puntos de venta independientes.

- Desde septiembre de 2.000 hasta finales de 2.007: Representaciones De la Torre – Michó, S.L.. Tareas desempeñadas: venta de productos de todas las firmas representadas por la sociedad (Rothenberger, Súper Ego, Claber, BTV, Megablok, Cisa Cerraduras, Practic, Tiemme y Colell) en las provincias de Valencia y Castellón
- Desde septiembre de 1.999 hasta junio de 2.000: Betta Consulting. Tareas desempeñadas: tramitación de encuestas y estudios de mercado.

FORMACIÓN ACADÉMICA

- Actualmente estudiando Grado de Marketing a través de la Universitat Oberta de Catalunya.
- Licenciatura en Administración y dirección de empresas por la Universidad de Valencia.
- Bachillerato Universitario Polivalente y Curso de Orientación Universitaria cursados en el Colegio San José Jesuitas de Valencia. Promoción 1.993 – 1996.

OTROS CURSOS Y SEMINARIOS

- 2.108. Curso de comunicación no verbal “Las claves del sí” cursado en la escuela de negocios Luis Vives (20 horas).
- 2.103. “Diploma en Marketing Estratégico” de la Universitat de València (250 horas).
- 2.012 – 2.013. “Curso de especialización en marketing y negociación comercial” por el centro de formación CumLaude Formación (120 horas).
- 2.010. “Curso de Dirección comercial” por el centro de formación CumLaude Formación (80 horas).
- 2.008. “Curso de gestión administrativa del proceso comercial” por el Centro de estudios Adams (80 horas).
- Conocimientos medio-altos a nivel de usuario de informática.

OTROS DATOS DE INTERÉS

- Carné de conducir B-1. Vehículo propio.
- Plena disponibilidad para viajar.