



Sobre mí

Natural de Sevilla y nacido en 1980. Profesional dinámico y proactivo con más de 23 años de experiencia en el ámbito del mueble tapizado, y como comercial, además de gestión de proyectos relacionados con mobiliario. Apasionado por el desarrollo de estrategias de ventas, la optimización de procesos y el liderazgo de equipos. Especialista en negociación y fidelización de clientes, con una visión analítica para detectar oportunidades de crecimiento y diseñar planes comerciales efectivos. Comprometido con la mejora continua y con una fuerte orientación a resultados, garantizando el éxito y la rentabilidad de cada proyecto en el que participo.

Resolución de conflictos, persuasivo, comprometido, liderazgo, multidisciplinar, autodidacta, organizativo, resiliencia, mindset digital y una gran motivación intrínseca por avanzar.

Contacto



657 667526



marleymenacho@gmail.com



Dos Hermanas
41089 Sevilla

Más información

- Carnét de conducir A y B.
- Vehículo propio.
- Disponibilidad inmediata.
- Curso de protección de datos.
- Curso protección de riesgos laborales.
- Flexibilidad en turnos horarios y posibilidad para desplazamientos nacionales.

Jesús Menacho Cabeza

Gestor de Proyectos y Comercial

Experiencia laboral

GERENTE y JEFE DE EQUIPO

**Marley Tapizados, S.L | Julio 2015 - Julio 2023

- Gestor de dirección y proyectos, negociación con clientes, proveedores y entidades bancarias. - Gestión de más de 500 pedidos anuales, optimizando costos en un -20% mediante negociaciones estratégicas. - Definición y diseño de productos con ejecución como tapicero. - Lideré un equipo de 12 operarios, logrando reducir tiempos de producción en un 15% a través de metodologías ágiles. Gestión de Calidad. Uso de ERP para gestión y también CRM para clientes. Uso de metodología Agile y Kanban para coordinación de proyectos. Gestión de cartera B2B y B2C. Los clientes gestionados y dependiendo de la actividad comercial, serían estudios de arquitectura, decoradores, consultoras, constructoras, tiendas de mobiliario en general.

GESTOR Y ATENCION CLIENTE POSVENTA

** Autónomo como Tapicero | Febrero 2005 - Junio 2015

- Iniciación en empresa familiar, desde aprendiz hasta llegar a gestionar al completo el taller, dedicado a muebles tapizados tanto a particulares como empresas. Desarrolle las habilidades técnicas y obtuve grandes conocimientos del sector. Realización de atención al cliente y reparaciones postventa para diferentes empresas internacionales dando servicio a un nivel nacional con la contratación de otros autónomos. Aquí gestione incidencias y resolución de las mismas, reportando al departamento los casos tratados.

Datos académicos y formaciones

Programa avanzado en Agile Project Management. Scrum

Curso de 160 horas en Adams Formación - 2024

Desarrollo Organizacional - Coaching Equipos

Curso modalidad mixto 25h en Adams Formación - 2024

Programa Superior en Dirección y Administración de empresas

EAE Business School - 30 créditos | 2023

FP II - Técnico Especialista Electricidad Industrial

Centro Altair | Promoción 1998/1999

Colegio Público Carlos V

Estudios en EGB | Promoción 1993/1994

Habilidades

*Comunicación eficaz y dinámica.
*Gestión de equipos.
*Destreza en sistemas digitales.
*Manejo de word, excel, outlook.
*Gran experiencia comercial y en movilidad urbana.
*Experiencia en licitaciones públicas del estado.

Idiomas

Castellano:
Nativo

Inglés:
Nivel básico