



ID-44242

Información Personal

Dirección: Cangas do Morrazo, Pontevedra.

Lugar y Fecha de Nacimiento: Cangas del Morrazo, Pontevedra, España. 08 Sept 1987.

Experiencia Laboral

Febrero 2018 – Actualidad

Jefe de equipo — Glomark Home

- Actividad comercial diaria.
- Seguimiento del objetivo personal y del equipo.
- Apoyo en las funciones diarias del equipo.
- Asignación de zona de trabajo.
- Reporte de ventas a la dirección.

Noviembre 2017 – Febrero 2018

Delegado Comercial — Krous Expert Care

- Responsable comercial zona de Vigo.
- Prospección commercial.
- Fidelización clientes establecidos.
- Reporte de ventas a la dirección.
- Introducción datos en el CRM

Octubre 2016 – Noviembre 2017

Jefe de equipo — Gran Step/ Vertigo

- Gestión de un equipo de ventas.
- Asegurar la viabilidad del equipo.
- Prospección commercial.
- Asignación de zona de trabajo.
- Reporte de ventas a la dirección.

Marzo 2015 -- Septiembre 2015

Villa Manager-- Lautan Kupu Kupu & Villa Ba Jabula

- Gestión integral del Hotel.
- Gestión commercial.
- Posicionamiento SEO.
- Previsión de Ventas.
- Organización venta cruzada.
- Organización del staff.

Julio 2014 -- Enero 2015

Business Developer -- Paez Shoes Bali

- Desarrollo del Plan estratégico de ventas.
- Implementación del PEV.
- Gestión presupuestaria y estructura financiera.
- Crear estructura legal para operar en Indonesia.
- Encontrar local commercial.

Octubre 2012 –Abril 2014 **Kay account manager** - Poble Espanyol Montjuic S.A.U.

Dirección y gestión de la línea de negocios de Incentivos y Eventos.
Gestión del equipo comercial. 3 personas a mi cargo.
Desarrollo del Plan estratégico anual de ventas.
Gestión presupuestaria.
Prospección commercial.

Julio 2011-Julio 2012 **Sales assistant junior** – Henkel Ibérica S.A.

Asistir al KAM en el control de la línea de negocio y el equipo comercial.
Análisis de ventas por clientes y productos.
Análisis de las elasticidades de las acciones comerciales.
Dar soporte en la elaboración del Plan Anual de Ventas. (Annual Sales Plan.)

Abril 2010-Agosto 2010 **Junior Consultant** – Michael Page Internacional.

Job recruiter

Educación

2013 **ESIC – MARKETING**
Curso en Marketing y técnicas de venta

Sept 2009-
Junio 2012 **Universitat Internacional de Catalunya**
Licenciatura en Administración y dirección de Empresas.

2005-2009 **ESADE- Business School, Universidad Ramon Llul (Barcelona).**
Undergraduate in business Administration

Business Projects - universidad

Mayo 2010 **Cristalería pontevedresa.** Sector: Industria.
Análisis estratégico de la dirección de la compañía.

Mayo 2007 **Diset, S.A.** Sector: Industria.
Estudio de la Contabilidad analítica y de gestión de un producto. PARTY & CO

Jan 2007 **Heineken España** Sector: Gran Consumo.
Análisis del funcionamiento del departamento de RRHH.

Idiomas

- | | |
|-----------------------|-------------|
| • Español, Gallego | Nativo |
| • English & Catalan | Negociación |
| • Indonesio | Medium |
| • Portugues & Frances | Basic |

PC Skills

- Usuario avanzado de SQL, MS Office and Internet.
- Usuario avanzado de Google Analytics.

Información Adicional

2008 ESADE-Executive Language Center.

English course at level Advanced +. It is a course at C1 in the common European Framework.

Soccer Amateur player

Amateur bodyborder