

ID 55777. Víctor
Antonio



EXPERIENCIA

Atrian Bakers

Área Manager Distribuidores Noroeste

Septiembre 2018

Desempeño

Control y Gestión de los distribuidores de; Galicia, León
Valladolid y Santander.

Apoyo, formación y planificación de las acciones de cada
Uno de ellos, con seguimiento conjunto con sus responsables
directos.

Manejo de presupuesto destinado a Maquinaria y PLV.
Control y seguimiento de pedidos para evitar rotura de stocks.
Configuración de calendario promocional según necesidades por
Ámbito geográfico.

Cubers Premiun

Delegado Galicia Sur

Abril 2018-Septiembre 2018

Desempeño

Delegado de ventas en la provincias de Pontevedra del canal
Horeca, Alimentación moderna y conveniencia

Responsable de 5 rutas y 4 Distribuidores

Desarrollo y captación constante del negocio.

Schweppes Suntory Iberia

Delegado Ventas Distribuidores y Rutas
Propias



Marzo 2016-Diciembre 2017

Desempeño

Delegado de Ventas en el canal de Horeca, responsable directo de 6

Vendedores en mi equipo de trabajo (sell out) y de 3 Distribuidores (sell in) reportando directamente al Director de área.

Responsabilidad sobre las cuentas más importantes y representativas de la zona de mi ámbito, en los canales de Horeca,Vending y conveniencia

Captación de nuevo negocio y desarrollo del mismo así como la fidelización de los clientes ya existentes.

Promover y poner en práctica las estrategias de negocio

Manejo de presupuestos para Maquinaria y PLV.

PepsiCo Iberia

Delegado Ventas Distribuidores y Rutas Propias

Febrero 2002-Marzo 2016

Desempeño

Promotor de Ventas en el canal de Horeca y Alimentación Moderna, responsable de 5 Vendedores y 3 Distribuidores reportando directamente al Gerente de área.

Captación de nuevo negocio y desarrollo del mismo.

Responsable de las cuentas más importantes y representativas de mi ámbito en los canales de Horeca,Vending y conveniencia.

Desarrollo en este periodo de un nuevo proyecto de ruta de Small Format

Manejo de presupuesto destinado a Maquinaria y PLV.

Cuevas S.A

Vendedor Cash and Carry



Marzo 1991-Octubre 2001

Desempeño

Vendedor en canal Horeca y Alimentación Tradicional

EDUCACIÓN

Bachillerato

Septiembre 1984-Junio 1988

IES ROSALES I

Cursos

Plan De Ejecución Eficiente De Ventas

Mayo 2009

Gestión Punto De Venta

Febrero 2011

Marketing aplicado a la Venta

Octubre 2015



Fundamentos de la Negociación
Septiembre 2016

