

ID 56241

Fecha y lugar de nacimiento: 02/07/1973- Sabadell (Barcelona)

Domicilio y código postal: (Cerdanyola del Vallès)

INFORMACIÓN ACADÉMICA:

- Licenciado en DERECHO en la Universitat Autònoma de Barcelona (1993-1999).
- Título en Aplicaciones Informáticas en Gestión Empresarial (2010). Curso de contabilidad.
- Curso API impartido en Col.legi Oficial d Agents de la Propietat Immobiliaria de Barcelona i Província (1999-2000).

IDIOMAS:

- Inglés: formación básica, a nivel de lectura, expresión oral y escrita.
- Castellano y Catalán: nivel alto. Ambos idiomas utilizados habitualmente. Nivel C de catalán.

INFORMÁTICA:

- Conocimientos a nivel de usuario de Microsoft Office: Excel, Word, Acces y Power
- Point (Curso impartido en Centro de Estudios Aditec).
- Curso de Multidata para conocimiento del sistema por el que se regían los envíos de materiales en empresa de compuestos plásticos mediante un programa basado en un PLC.

EXPERIENCIA PROFESIONAL:

Mayo 2020 – Actualmente. **ELEKTRO3-EDM.** Comercial Autónomo en empresa de Suministro industrial y ferretería.

Abril 2019 – Abril 2020. **MENTA Y LIMON.** Empresa multiprecio que comercializa desde material de ferretería, decoración, regalos....Labor comercial muy centrada en el sector turismo y canal retail: tiendas del aeropuerto y complejos hoteleros.

Enero de 2011 – Marzo 2019: **LROPTICS SL**

- Delegado comercial de óptica de la marca GIGI Barcelona y de DONYE, zona Cataluña, Levante, Baleares, Aragón y Andorra.

- Gestión de cartera de clientes.
- Colaboración con el departamento de diseño en la creación de nuevos modelos.
- Sondeo y búsqueda de nuevos clientes por las zonas asignadas.
- Creación de mailings, ofertas, presentaciones de novedades, a todos los clientes.
- Asesoramiento a clientes, y a potenciales clientes de las características técnicas de los productos.
- Generación de proyectos y presupuestos a clientes y a futuros clientes.
- Elaboración semanal de la estrategia de las rutas a tomar.
- Formación continua de los nuevos productos que vende la empresa.
- Gestión integral del recorrido de un pedido; venta comercial-recepción cliente-cobro del pedido. Gestión integral de cobros.
- Administración autónoma de las herramientas que la empresa dona para el desempeño de la actividad; iPad, iPhone, Vehículo de empresa, Control de las Visas, Solred...
- Negociación y adquisición de billetes y hoteles para viajar para el desempeño de las funciones propias de la actividad comercial.

Octubre de 2009 a diciembre de 2010: **DIEXDESA, SA (VINACOTECA-VILA VINACOTECA)**

- Vendedor y atención al cliente en bodega-tienda en Barcelona de venta al detalle de vinos y licores de selección. Venta y asesoramiento a clientes en restaurantes.
- Controles de stocks continuos; en bodega-tienda con el programa de gestión Navision.
- Apoyo administrativo en expedición de albaranes de entrega, realización de facturas

Julio de 2006 a Julio de 2009: **AMPLA, S.L.**

- Empresa dedicada a venta, mecanización y exportación de suministros industriales plásticos y aleaciones metálicas técnicas.
- Encargado de tienda: recepción de materiales, control de stocks, expediciones tanto locales, nacionales, como internacionales. Estrecha conexión con el departamento comercial de Ampla, S.L.
- Trato y atención a clientes en sus pedidos y quejas, agentes de transporte.
- Distribución de tareas entre el personal a cargo.
- Asignación de rutas entre los chóferes y agentes comerciales propios de la empresa.

2003-2004 **CATALANA OCCIDENTE.**

- Agente de Seguros : Situación de pluriempleo: Catalana Occidente + Stableplástic SA; captación de nuevos clientes y asesoramiento de los mismos, así como mantenimiento de la cartera de clientes ya existente. También colaboración como auxiliar del departamento de contabilidad de la Agencia.

Abril de 1995 a junio de 2006: **STABLEPLASTIC, SA**

- Empresa dedicada a acabados técnicos textiles y recubrimientos plásticos sobre tejidos.
- Responsable en la Sección de maquinaria "HOT MELT" .Experiencia en desarrollos de nuevos
- acabados textiles para el deporte, cuerpos de seguridad, complementos, etc.
- Experiencia en atención al cliente (quejas, explicación producto, etc).
- Utilización de máquinas plegadoras, maquinaria de aplicación por medio de rasqueta, por sistema transfer, por spray, por puntos... Trabajos administrativos.

DATOS INTERÉS:

- Carné de conducir B1 y coche y motocicleta propios.
- Carné de carretillero de carretillas elevadoras contrapesadas otorgado en 2001 en ACUMA BCN PREVENCIÓN Y FORMACIÓN. Amplia destreza con carretillas frontales (eléctricas y térmicas), retractiles y nociones con la trilateral.