

ID-64678 JUAN MANUEL

13/10/1971

La Rioja

Experiencia Profesional

DIRECTOR DESARROLLO NEGOCIO

BOYACA RED

Enero 2023 – Actual

Zona: Norte y Aragón.

Funciones:

Delegaciones: 10 Delegaciones-Colaboradores

1. Análisis y supervisión de la cuenta PyG de las Delegaciones.
2. Supervisión Comerciales delegaciones.
3. Control y seguimientos Kpis de las Delegaciones.
4. Selección y formación de comerciales.
5. Captación y gestión de clientes TOP de las Delegaciones.
6. Captación y gestión de clientes B2B.
7. Diseño de campañas comerciales para la zona.

Red comerciales marca: 4 comerciales.

1. Selección y formación de comerciales.
2. Acompañamientos comerciales propios.
3. Supervisión Comerciales propios.
4. Captación y gestión de clientes TOP para la compañía.

Clientes TOP: Gamesa, Acciona, Gureak, Gkn, Cooperativas Mondragon, Aciturri, Alvo, Bodegas Muga, Bodegas Marques de Riscal, Bodegas Vivanco.

DIRECTOR DE ZONA RIOJA - NAVARRA

ANTEA PREVENCION

Marzo 2019 – Enero 2023

Zona: Rioja y Navarra.

Funciones:

Delegaciones: 2 Delegaciones propias (7 Comerciales)

1. Análisis y supervisión de la cuenta PyG de las Delegaciones.
2. Supervisión Comerciales delegaciones.
3. Control y seguimientos Kpis de las Delegaciones.
4. Selección y formación de comerciales.
5. Captación y gestión de clientes TOP de las Delegaciones.
6. Diseño de campañas comerciales para la zona.

Clientes TOP: Gamesa, Acciona, Gureak, Gkn, Cooperativas Mondragon, Aciturri, Alvo, Bodegas Muga, Bodegas Marques de Riscal, Bodegas Vivanco.



DIRECTOR REGIONAL ZONA NORTE
PALLETWAYS IBERIA SL (Transporte)
Enero 2015 – Enero 2019

Zona: Norte y Portugal.

Funciones:

Delegaciones: 18 Delegaciones-Depots

1. Análisis y supervisión de la cuenta PyG de las Delegaciones.
2. Supervisión Comerciales delegaciones.
3. Control y seguimientos Kpis de las Delegaciones.
4. Selección y formación de comerciales.
5. Captación y gestión de clientes TOP de las Delegaciones.
6. Captación y gestión de clientes B2B.
7. Diseño de campañas comerciales para la zona.

Red comerciales marca: 6 comerciales.

1. Selección y formación de comerciales.
2. Acompañamientos comerciales propios.
3. Supervisión Comerciales propios.
4. Captación y gestión de clientes TOP para la compañía.

Clientes TOP: Talleres Escoriaza, Gamesa, Acciona, Pinturas Juno, Eurocolor, Aciturri, Benteler, Jose Pariente, GKN, Editorial Aranzadi, Trasluz, JMA, Unceta, Santos e Vale.

RESPONSABLE COMERCIAL ZONA NORTE
MRW (Transporte y mensajería)
Enero 2011 - Enero 2015

Zona: Norte.

Funciones:

Delegaciones: 33 Franquicias.

1. Análisis y supervisión de la cuenta PyG de las Delegaciones.
2. Supervisión Comerciales delegaciones.
3. Control y seguimientos Kpis de las Delegaciones.
4. Selección y formación de comerciales.
5. Captación y gestión de clientes TOP de las Delegaciones.
6. Captación y gestión de clientes B2B.
7. Diseño de campañas comerciales para la zona.

Red comerciales marca: 7 comerciales.

1. Selección y formación de comerciales.
2. Acompañamientos comerciales propios.
3. Supervisión Comerciales propios.
4. Captación y gestión de clientes TOP para la compañía.

Clientes TOP: Inditex, Bimba y Lola, Talleres Escoriaza, Wurth, Iberdrola, Aciturri, Gamesa, Acciona, Bodegas Barón de Ley, Bodegas Faustino, Bodegas AGE, Bodegas Faustino, Bodegas Vega Sicilia, MCC (Cooperativas Mondragón), Conservas Garavilla, GKN, Calvo Conservas, Trasluz, JMA, Unceta.

RESPONSABLE COMERCIAL ZONA NORTE
COMERCIA GLOBAL PAYMENT (Internet)
Enero 2010 - Enero 2011

Zona: Norte.

Funciones:

Personal supervisión directa: 25 pax (24 comerciales y 1 KAM).

1. Captación y gestión de clientes TOP de la zona.
2. Captación y gestión de clientes B2B.
3. Control y seguimientos Kpis de la zona.
4. Análisis y supervisión de la cuenta PyG de la zona.
5. Selección y formación de comerciales.
6. Diseño de campañas comerciales para la zona.

Clientes TOP: Inditex, Bimba y Lola, Restaurante Arzak, Eroski, Adolfo Dominguez, Trasluz, AC Hoteles.

RESPONSABLE CONSEJEROS FINANCIEROS (RIOJA Y PAIS VASCO)
AXA (Servicios financieros)
Julio 2008 - Enero 2010

Zona: Rioja y País Vasco.

Funciones:

Personal supervisión directa: 12 pax (Free Lance).

1. Captación y gestión de clientes TOP de la zona.
2. Captación y gestión de clientes F2F, B2B.
3. Control y seguimientos Kpis de la zona.
4. Selección y formación de comerciales.
5. Diseño de campañas comerciales para la zona.

Clientes TOP: SURNE, Athletic de Bilbao, ITP.

DIRECTOR COMERCIAL
CONSTRUCCIONES SANTANDER (Construcción)
Julio 2005 - Julio 2008

Zona: País Vasco, Rioja y Navarra.

Funciones:

Personal supervisión directa: 5 pax.

Definición de precios.

Diseño de campañas.

Estudios de mercado.

Control y seguimientos Kpis.

Selección y formación de comerciales.

Gerencia negocios accesorios.

Presentación concurso de acreedores y liquidación ordenada de la empresa.

**DIRECTOR OFICINA PRINCIPAL
VARIAS ENTIDADES BANCARIAS
Noviembre 1992 - Julio 2005**

Formación

Diplomado Ciencias Empresariales
CUNEF - MADRID
Septiembre 1995 - Septiembre 1998 (3 años)

I. Superior Agrónomo
POLITECNICA DE MADRD
Septiembre 1989 - Septiembre 1998 (9 años)

Idiomas

	Hablado	Escrito	Leído
Inglés	Medio	Medio	Medio

Conocimientos

Dirección de Equipos, Ofimática, Técnicas de venta.
Programa Superior Dirección Comercial.