



DATOS PERSONALES

- LUGAR DE NACIMIENTO: Oviedo (Asturias).
- FECHA DE NACIMIENTO: 20 de Mayo de 1976.
- DOMICILIO: CP 33007 Oviedo.(Asturias)

FORMACIÓN ACADÉMICA

LICENCIADO EN GEOGRAFÍA E HISTORIA. Universidad de Oviedo (1995-2000).

CERTIFICADO DE APTITUD PEDAGÓGICA. Universidad de Oviedo (2001).
Prácticas docentes IES Monte Naranco de Oviedo.

FORMACIÓN COMPLEMENTARIA

CURSO GERENTE DE PYME (500 horas). Federación Asturiana Empresarios. 2001. (Gestión Financiera, Marketing, Recursos Humanos, Calidad y Atención al cliente, Derecho Mercantil, Contabilidad, Prevención de Riesgos Laborales, Fiscalidad de la Pyme, Gestión Informática).

CURSO DE OFIMÁTICA (60h). Multinformática Principado. 2001.
Dominio de paquetes integrados Lotus y Microsoft office.

IDIOMAS Y OTROS

FRANCÉS: Conocimientos medio Alto. Escritos y orales.

EXPERIENCIA LABORAL

- **Berlys corporación alimentaria S.A.U (Grupo Monbake) Gestor comercial** (Noviembre 2017-Actualidad). Actualmente desarrollo mi trabajo en una empresa de productos congelados como delegado en Asturias. Captación y Gestión de cartera de clientes. Apertura de nuevos puntos de venta en los canales tradicional, retail y hostelería.

- **Udial S.A (Marzo 2016-Febrero2017). Responsable Comercial** Gestión Comercial de distribución en Central de Compras de Hostelería y Alimentación. Captación y asociación de nuevos distribuidores a nivel nacional a la central de Compras. Desarrollo y ejecución de la estrategia y política comercial de la central de compras. Gestión de objetivos comerciales con la dirección /gerencia de las distribuidoras.
- **Salesland S.L. (Enero 2014-Abril 2015). Gestor Punto de Venta.** Servicio cliente CFC de la **ONCE** Gestor Punto de Venta en el canal estanco, estaciones de servicio, supermercados y canal impulso. Venta y captación de puntos de venta. Captación, Gestión y fidelización de la cartera de clientes y formación de trabajadores.
- **Red Bull España S.L. (Febrero 2007-Octubre 2013). Gestor Comercial.** Desarrollando Gestión comercial en el canal Horeca en las provincias de Asturias, León, Cantabria, Palencia y Burgos. .Desarrollo e implementación de la estrategia comercial para la consecución del cumplimiento de los objetivos cuantitativos y cualitativos marcados por la Compañía en mi área de responsabilidad
- **Blinker España S.A. (Septiembre 2006 – Enero 2007). Agente Comercial.** Trabajando como comercial en el sector de la Automoción y Vehículo Industrial comercializando útiles y herramientas profesionales de fijación y montaje en la provincia de Asturias.
- **Telecable S.A. (Mayo 2006– Julio 2006) Comercial de Telecomunicaciones.** Comercial de productos de telecomunicaciones vendiendo productos de telefonía, televisión por cable, internet y servicios avanzados para empresas.
- **Prosegur CIA S.A. (Noviembre 2005-Mayo 2006).Departamento Comercial.** Comercial de Sistemas de seguridad. Vendiendo Sistemas de Alarmas y Video Vigilancia y Domótica.
- **Eurovendex Outsourcing. (Abril de 2003-Febrero de 2005) Promotor de marketing.** Promotor en la empresa **Pernod Ricard España** en las provincias de Asturias, Lugo y León. Visita al canal junto al distribuidor, seguimiento de marcas en el punto de venta, acciones promocionales, degustaciones, gestión y posicionamiento de PLV.

OTROS DATOS

Carné de Conducir B y disponibilidad total.