

**ID-59808 José**



**DATOS PERSONALES:**

**DIRECCION:** 28232 Las Rozas, Madrid

**LUGAR Y FECHA DE NACIMIENTO:** Madrid, 21 de Enero de 1970

**FORMACION ACADEMICA:**

- Licenciatura en Ciencias Económicas y Empresariales (ADE). Universidad Autónoma de Madrid. 1984 – 1990. Dirección Comercial – Marketing.
- Beca donada por IBM. Duración 6 meses. EXHIBIT (Exposición nuevas tecnologías Templo de Debod, Madrid). 1985

**FORMACION COMPLEMENTARIA:**

- UNED - Curso (300 horas) extensión universitaria Perito Judicial Artes Gráficas. 2018-2019.
- Master creación y desarrollo portales web e-bussines. Escuela Nuevas Tecnologías, C/ Fuencarral, Madrid. 2003 – 2004.
- Informática Nivel Avanzado entorno Windows (Word, Excel, Access, Powerpoint, etc...). Usuario aplicación CRM NAVISION, ERP.
- Master Gestión Cobros y Recuperación de Impagados (Círculo Empresarial) 2008 - 2010
- Curso formación Prospección Telefónica (Randstad) 2010
- Curso formación Venta Consultiva (Criteria) 2011
- Curso formación Negociación Avanzada (Criteria) 2012
- Master ICEMD, Marketing Digital, 3 meses, 2013
- Ingles nivel medio (estudiando actualmente método Vaughan)

## **EXPERIENCIA PROFESIONAL:**

- **Marzo 2021- Actualmente MIMAKI-DIGIDELTA**, comercializando equipos de impresión de gran formato para soportes de impresión flexibles y rígidos (ecosolvente, uvi led, textil sublimación, textil directa, plana, 3d...) así como soportes de impresión DECAL plotters de corte...
- **Febrero 2017 – Febrero 2021 en GRUPO PMC**, distribuidor multimarca HP, SHARP, DEVELOP de equipos ofimáticos, Impresoras, Multifuncionales y Workstation así como sus Soluciones Integrales de Gestión Documental (KOFAX DIFS AUTOFORM, PAPER CUT, SEGURIDAD Y MONITORIZACION IMPRESIONES Y DOCUMENTOS...). Plotters MIMAKI y Webtoprint (Software Pressero) y Clickcontrol (sector educativo). ESPECIALISTA DE EQUIPOS DE ARTES GRAFICAS, PRENSAS DIGITALES Y PLOTTERS.
- **Julio 2010 – Febrero 2017 en GMAOFFICE** (Distribuidor en exclusiva de ***Konica Minolta, división Production Printing***). Comercial, comercializando equipos de reprografía digital de alto volumen y equipos de cartelería Gran Formato (KIP 80). Además comercialización de equipos multifuncionales y Soluciones Integrales de Gestión Documental.
- **Marzo 2007 – Junio 2010 Jefe de Ventas *Konica Minolta BSS SA (especialista sector Artes Gráficas. Production Printing)***. Dirigiendo un equipo de 6 comerciales. Empresa dedicada a la comercialización de Equipos Ofimáticos Láser Digitales Multifuncionales Copiadoras, Impresoras Escáner, Fax y la venta de soluciones para la Gestión Documental. Objetivo principal, aparte del mantenimiento de las cuentas actuales, apertura de nuevas cuentas (Competencia).
- **2000 – Febrero 2007:** Adjunto a Dirección General de **DEIMA COMPUTERS**. Empresa dedicada a la fabricación de ordenadores y distribución de más de 12.000 referencias de productos de electrónica de consumo, periféricos a minoristas, grandes superficies, Administraciones Públicas, Pymes, mercado de gran consumo  
**1993 – 2000:** Director Comercial, Marketing en la misma empresa.