

Sales Hunters - Matrix de evaluación

Nombre del candidato: Laila Sotelo

COMPETENCIAS	Bajo		Alto		COMENTARIOS
	1	2	3	4	
Comunicación efectiva	☐	☐	☒	☐	
Orientación al cliente	☐	☐	☐	☒	.
Creatividad y curiosidad	☐	☐	☒	☐	
Habilidades interpersonales	☐	☐	☒	☐	
Negociación	☐	☐	☒	☐	
Perseverancia	☐	☐	☐	☒	.
Trabajo en equipo	☐	☐	☐	☒	.
Motivación	☐	☐	☐	☒	
Candidata con un alto perfil y motivación por el ámbito comercial desde una perspectiva consultiva en la que el asesoramiento y orientación personalizada a la necesidad concreta de los clientes finales forman parte del proceso de venta. Muy orientada a la consecución de objetivos, con alta capacidad de resolución propia. Versátil. Valora el clima que se establece en el tipo de venta y el equipo al que pertenezca como un valor fundamental. Alta tolerancia a situaciones complejas donde el desarrollo de herramientas propias suponen una necesidad en la dinámica del día a día. Por todo ello consideramos su candidatura una opción con alta posibilidad de éxito en labores comerciales que requieran de autonomía y con posibilidades reales de desarrollo en ventas por consecución de objetivos.					