



Juan Ignacio

Etxebarri Vizcaya

Experiencia profesional

2015 -Act Compresores y Aplicaciones S.L.

Cargo: Técnico comercial

Función: responsable del área comercial. Representamos las marcas ATLAS COPCO, PUTZMEISTER y KAESER. Venta de equipos y soluciones técnicas de las diferentes marcas. Mantenimiento de la cartera de clientes y búsqueda de nuevos clientes. Acuerdos con colaboradores. Búsqueda de nuevos mercados. Puesta en marcha de los equipos de obra publica.

2012-2015 Petronas lubricans spain.

Cargo: Delegado comercial zona norte

Función: Distribución de lubricantes para la industria y la obra pública. Gestión comercial de distribuidores, colaboradores y grandes cuentas.

2010-2012 Babcock-wanson

Cargo: Delegado comercial zona norte

Función: Distribución de calderas de vapor y aceite térmico para la industria y la obra pública. Gestión comercial de distribuidores, colaboradores y grandes cuentas. Búsqueda de nuevos clientes y mantenimiento de la cartera existente

2005-2010 Putzmeister Iberica

Cargo: Delegado comercial zona norte

Función: Distribución máquinas de bombeo para la obra pública y la industria. El área de trabajo comprendía entre Cataluña, Galicia y Madrid. Gestión comercial de distribuidores, colaboradores y grandes cuentas. Búsqueda de nuevos clientes y mantenimiento de la cartera existente. Responsable para España del área de refractario. Formación de comerciales

2002-2005 Betico compresores

Cargo: Técnico comercial

Función: Venta de compresores industriales en Vizcaya y ventas de equipos para obra publica en el País Vasco. Distribución de la marca Putzmeister para mi zona de trabajo. Mantenimiento de la cartera de clientes y búsqueda de clientes nuevos

1999-2002 Betico compresores

Cargo: Electromecánico oficial de 1ª

Función: Reparación eléctrica y mecánica de compresores industriales y de obra pública.

Formación académica**1995-1999 Técnico especialista en electrónica industrial (FPII)**

Centro de enseñanza de Indautxu – Jesuitas bilbao

1989-1993 BUP-COU

Instituto de enseñanza de rekaldeberri.

Formación académica no reglada

940 hrs	Técnicas personalizadas de ventas
60 hrs	Técnicas de negociación
60 hrs	Técnicas de gestión comercial
40 hrs	Uso comercial del teléfono
40 hrs	Introducción de sistemas de vapor y condensados
40 hrs	Diseño de sistemas de vapor y condensados
60 hrs	Autocad 2D
120 hrs	Modulo de control de automatismos Neumáticos, hidráulicos y eléctricos Vizcaya
90 hrs	Curso paquete Office

Otros datos**Idiomas** Inglés: 3º Escuela oficial de idiomas.**Informática Programa.** Amplio manejo del paquete Office.Habitado a trabajar con CRM**Otra Información**

Habitado a trabajar en sistema home office.

Acostumbrado a viajar.