

MARÍA R.

VENTAS

SOBRE MÍ

Soy una profesional del área comercial con experiencia en la promoción, asesoramiento y venta de servicios en el sector formativo. Destaco por mi capacidad para construir relaciones sólidas con grandes empresas, identificando sus necesidades y ofreciendo soluciones que aportan valor. Mi enfoque se basa en una comunicación efectiva, habilidades de negociación y una actitud proactiva orientada a resultados.

CONTACTO



IDIOMAS

- Español Nativo
- Inglés B2
- Italiano A2

EXPERIENCIA

ASESORA COMERCIAL

Acelera 360 Formación

Septiembre 2023 - Actualidad

- Promoción y venta de servicios formativos dirigidos a grandes empresas.
- Desarrollo y mantenimiento de relaciones comerciales sólidas y de confianza.
- Identificación proactiva de necesidades del cliente para ofrecer soluciones personalizadas e innovadoras.
- Establecimiento de alianzas estratégicas que generen valor para ambas partes.
- Gestión integral del proceso comercial: atención, seguimiento y acompañamiento continuo.
- Enfoque en objetivos claros de ventas y cumplimiento de metas comerciales.
- Asesoramiento especializado sobre el uso y beneficios de los servicios ofrecidos.
- Fidelización de clientes mediante un servicio cercano, profesional y orientado a relaciones duraderas.

ASESORA COMERCIAL

Bioshop

2020 - 2023

DEPENDIENTA COMERCIAL

Retail

2010 - 2020

Dependiente de tienda en marcas como en Oysho, Stradivarius, Encuentro, Springfield, etc.

FORMACIÓN

CURSO SUPERIOR COACHING PERSONAL

Escuela de Coaching

2022

BACHILLERATO

IES Belén (Málaga)

2009