



ID-42934 David

REPRESENTANTE COMERCIAL Y GERENTE DE VENTAS

Áreas Madrid, Toledo, Cáceres, Salamanca, Valladolid,
Burgos, Ciudad Real.... (España)

EXPERIENCIA

Gestor comercial en OSBORNE

07/17 – 10/2020

Madrid y alrededores, España

- Gestionar cartera de clientes y aumentar el consumo del producto en el punto de venta.
- Introducción de todo el portafolio de productos y visualización de la marca.
- Prospección y captación de nuevos clientes potenciales en el área asignada.
- Gestión de distribuidores mayoristas por una amplia zona geográfica.
- Apoyo a los comerciales de las distribuidoras para posicionar los productos en el canal de hostelería.
- Realización de informes de visitas clientes, mayoristas, competencia, necesidades del mercado.
- Presentación de nuevos productos, equipo comercial de distribuidoras y canal HORECA.

Promotor transfer a nivel nacional para MAXXIUM

03/16 – 07/17

Nacional

- Detectar necesidades del punto de venta, referenciación de productos e introducción de promociones del portafolio de la gama de productos.
- Estudio de mercado en locales de hostelería y captación de promociones de la competencia a nivel nacional.
- Apoyo a los comerciales de las distribuidoras para posicionar los productos en el canal de hostelería.

Gestor comercial, Responsable de zona MONSTER ENERGY

07/14 - 12/15

Madrid y alrededores, España

- Gestionar cartera de clientes e incrementar el consumo del producto en el punto de venta.
- Prospección y captación de nuevos clientes en el área asignada.
- Negociación y gestión de acuerdos con clientes potenciales.
- Supervisar eventos realizados por la marca dentro de la zona asignada.

Valdemoro (Madrid)

APTITUDES

Vocación en Ventas

Desarrollo de Negocio

Trabajo por Objetivos

Responsabilidad y seriedad

Buena comunicación interpersonal

ESTUDIOS

Bachillerato

FORMACIÓN COMPLEMENTARIA

Técnica de ventas

Gestión de ventas

Formación de producto

IDIOMAS

Castellano (Lengua materna)

OTROS

Disponibilidad horaria

Disponibilidad para viajar

Vehículo propio

Representante Comercial COCA-COLA (RPV)

10/11 – 06/14

Madrid, España

- Captación de nuevos clientes
- Mantenimiento de la cartera de clientes
- Introducir nuevos productos y promociones
- Recuperar clientes perdidos y cierre y mantenimiento de contratos. Noviembre de 2018 - julio de 2019

Comercial PEUGEOT

06/2006 – 02/2012

Leganés y Getafe

- Venta de vehículos en concesionario oficial. VN, VO y VI
- Gestión e información a los clientes de los diferentes modelos
- Gestión para la financiación de los vehículos
- Gestión del seguimiento de los clientes atendidos en la exposición