

Sales Hunters - Matrix de evaluación

Nombre del candidato Irma Gloria V.

COMPETENCIAS	Bajo		Alto		COMENTARIOS
	1	2	3	4	
Comunicación efectiva	☐	☐	☐	☒	
Orientación al cliente	☐	☐	☐	☒	.
Creatividad y curiosidad	☐	☐	☐	☒	
Habilidades interpersonales	☐	☐	☒	☐	
Negociación	☐	☐	☐	☒	
Perseverancia	☐	☐	☐	☒	.
Trabajo en equipo	☐	☐	☐	☒	.
Motivación	☐	☐	☐	☒	
Candidata empática, cercana, humilde con una alta motivación y orientación hacia el cliente de “alta resistencia”. No se trata de una candidata “agresiva”. Pese a su orientación a objetivos por profesionalidad y cumplimiento con las exigencias de la empresa o puesto, se orienta a una venta consultiva donde la detección de la necesidad del cliente así como la respuesta a la misma supone la base de su relación comercial. De fácil trato, moldeable, muy profesional y cumplidora. Irma es una candidata con valores empresariales. Cree en su producto y su venta se traslada a una venta emocional.					