



CURRICULUM VITAE

Datos personales

Nombre: Francisco José Llopis Santos
Fecha Nacimiento: 19/07/1971
Dirección: Urbanizacion Pryconsa nº 13 BJ 3
Código Postal: 28400
Población: Collado Villalba
Provincia: Madrid
Teléfono: 652746778
E-MAIL: f.llopis8888@gmail.com

Experiencia Laboral

Agosto 2024

Comercial

Empresa: Grupo Cuñado S.A

Descripción del puesto: Gestion de la cartera de clientes, comercializando tubería de acero inoxidable , acero al carbono y valvuleria.

Nov 2020

Comercial zona centro

Empresa: Salvador Escoda S.A - DISTRIBUIDORA

Descripción del puesto: Visitas a instaladoras, empresas de mantenimiento, ingenierias y constructoras.

Comercializando sistemas de calefacción, aire acondicionado, energías renovables y Calderas, accesorios de montaje.

Dic 2017 – may 2020

Comercial Viajante España y Portugal

Empresa: CERRADURAS KEYA, (TALLERES ABSA S.AU) - FABRICANTE

Descripción del puesto: Responsable de ventas en la zona España Oeste y Portugal.

Mantenimiento y ampliación de la cartera de clientes asignada, (grandes cuentas).

Gestión de licitaciones a través de Construdata ,

comercializando sistemas de cierre mecánicos y electrónicos, para mobiliario comercial en Hospitales, centros deportivos, supermercados, fabricantes de mobiliario suministros industriales de ferretería, estudios de arquitectura y constructoras

Realizando visitas en las zonas, (Castilla la Mancha, Castilla León, Madrid, Galicia, Andalucía, Extremadura, Murcia, Canarias Y Portugal), .

ene 2015 – ago 2017 **Delegado Comercial zona centro**

Empresa: MF FILMS TECNICOS Y ENVASES S.L, - DISTRIBUIDOR

Descripción del puesto: Reportando semanalmente al Director Comercial, realizo las gestiones, mantenimiento, ampliación y negociación de la cartera de clientes asignada, (grandes cuentas), comercializando plásticos para envasado en la industria alimentaria, visitando, los diferentes fabricantes de productos alimentarios de las zonas de las dos Castillas y Madrid.

may 2012 – ene 2015 **Delegado Comercial zona centro**

Empresa: EUROBAG AND FILM S.L - FABRICANTE

Descripción del puesto: Gestión mantenimiento y ampliación de la cartera de clientes en las provincias asignadas, (Castilla La Mancha, Castilla León y Comunidad de Madrid), (grandes cuentas), comercializando plásticos para la industria alimentaria, visitando, los diferentes fabricantes de productos alimentarios de las zonas de las dos Castillas y Madrid.

oct 2009 – mar 2012 **Asesor comercial**

Empresa: ESCUELA SUPERIOR AERONAUTICA.

Descripción del puesto: Concertación de entrevistas para la posterior presentación y cierre directo de venta a cliente final, de cursos de formación de TRIPULANTE DE CABINA DE PASAJEROS, (TCP), Y TECNICOS EN OPERACIONES AEROPORTUARIAS, (TOA).

Jul 2006 – jun 2009 **Comercial Climatización Calefacción**

Empresa: CERO GRADOS FRIO Y CALOR SL. - INSTALADORA

Descripción del puesto: Autónomo: Comercialización de equipos de aire acondicionado y calefacción, (gama semi industrial y doméstico), visitando constructoras, Pymes y cliente final, elaboración de presupuestos y plano de instalación.

dic 2002 - jun 2006 **Jefe de Ventas**

Empresa: OPEN GAS INSTALACIONES S.L - INSTALADORA

Descripción del puesto: Gestión del equipo de ventas, en coordinación con el departamento de Telemarketing, marcar las estrategias para cada producto y zona de acción, apoyo constante a los demás departamentos para la consecución de los objetivos cuantitativos y cualitativos marcados por la dirección, resolución de incidencias.

ene 2000 – dic 2002 **Comercial Climatización Calefacción**

Empresa: OPEN GAS INSTALACIONES S.L – INSTALADOR

Descripción del puesto: Comercialización de equipos de aire acondicionado y calefacción, (gama semi industrial y domestico), visitando Pymes y cliente final, elaboración de presupuestos y planos de instalación.

Ene 1991 – ene 2000 **Operario logística**

Empresa: PALET&MAS RECICLAJE S.L -

Descripción del puesto: compra y venta de embalajes de madera, planta de reciclaje para pallets de madera y plástico. Responsable de entradas y salidas de mercancía, control de stocks y del personal al cargo.

Habilidades

- Gran capacidad negociadora
- Autonomía e Iniciativa
- Fuerte Orientación a Resultados y al Cliente
- Experiencia en captación de clientes
- Manejo de herramienta ofimática y CRM
- Servicio de atención al cliente

Idiomas

INGLES: nivel medio

PORTUGUES: Nivel medio alto

Informática

PAQUETE OFICCE

Otros datos

CARNET DE CONDUCIR: B, A1, A

DISPONIBILIDAD PARA VIAJAR: SI

CAMBIO DE RESIDENCIA: NO