



Jorge

17/06/1973
Nacionalidad española
Casado
Carnet conducir: B y A2

CONTACTO

46.119 Náquera(Valencia)

ACTIVIDADES E INTERESES

Eléctronica
Infórmatica
Mecánica motos
Bricolage
Viajes
Gastronomía
Naturaleza

EXPERIENCIA LABORAL

Account Manager
RICOH ESPAÑA (VALENCIA)
2016 – 2024

Trabajando cuentas asignadas como clientes, prospectos y creando cuentas nuevas.

Venta SW DocuWare, otros tipos SW y soluciones de IT, a medida: CLOUD, CIBERSEGURIDAD.

Venta de equipos de las marcas:

Lenovo, HP, ACER, APPLE. (Cabinas de disco, servidores etc.)
Licencias 365.

También venta de impresoras, equipos multifunciones tanto para PYMES como para grandes organizaciones, Ayuntamientos, grandes centros de estudios de inglés, Palau Arts, Diputación de Valencia,

SHARP/SAMSUNG

2014-2016

Gestor de cuentas, venta de servicios de impresión digital y hardware de IT.

XEROX (Compañía Levantina) Valencia

2012-2014

Consultor de Sistemas de impresión y soluciones informáticas

Mis funciones principales han sido crear cuentas nuevas, fidelizar clientes tanto de pymes, como grandes empresas y administraciones.

GRUPO GLOBAL OMNIUM (Aguas de Valencia)

2011- 2012

Administrativo Comercial atención cliente

Realizando funciones de administrativo, en atención al cliente en atención presencial. Realizando las tareas de cobros, altas, bajas, convenios de pago

Ejecutivo de Cuentas CANON ESPAÑA

(Sistemas de Oficina)

2001-2011

Las funciones principales realizadas en CANON, intentar fidelizar el mayor número de clientes, realizando ventas con éxito, pero también haciéndole ver al cliente que ellos son nuestra mayor prioridad.

Realizaba captación de clientes nuevos tanto a puerta fría, como realizando previas prospecciones telefónicamente.

Aquí en esta compañía conseguí grandes cuentas tanto de grandes empresas como de pymes y administración pública. Entre ellas destacar Grupo Nisa, Colegio oficial de Economistas, Registro Mercantil de Valencia, Colegio Ingenieros de Telecomunicaciones, Leroy Merlin, Merka Mueble, y bastantes empresas más.

En muchas ocasiones realizaba venta tanto de multifuncionales, como de hardware y software, gestión documental y sistemas operativos. Notarías, despachos de asesoría legal y tributarios con todos los sectores que puedan ser futuros clientes.

Administrativo comercial ALAS PUBLICIDAD S.A. (GRUPO B.B.S)

1992-2001 Administrativo Comercial

En Alas Publicidad mis funciones realizadas era la de administrativo y comercial, realizando atención telefónica, atender al público en las oficinas, redactar y enviar anuncios a la prensa requerida por el cliente, facturar y realizar cobros y apoyo al departamento creativo para las campañas publicitarias que solicitaban los clientes de la compañía

FORMACIÓN ACADÉMICA

F.P. 2 Administrativo y Comercial

1991-1996

Cursado en instituto Vicente Blasco Ibáñez (Valencia)

Técnico de Sonido

1991-1992

Cursado en instituto Iser (Valencia)

Graduado Escolar

Finalizado 1987

Realizados multitud de cursos de técnicas de ventas, SW etc. en las compañías que he estado trabajando.

CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS CLAVE

- Escucha activa
- Agradable, amable y orientado al servicio
- Capacidad de trabajo bajo presión
- Resolutivo ante incidencias con los clientes.
- Excelente comunicador
- Venta consultiva