

El Clot, Barcelona
(+34) 644 01 86 42
DNI: 30377364E

leandrovillar@gmail.com
 /leandrovillar



LEANDRO VILLAR PAZOS

APTITUDES

Capacidad de trabajo en equipo/ Creatividad/ Proactividad/ Negociación/ Dinamismo/ Prolijidad en la ejecución de tareas y resolución de problemas/ Excelentes habilidades para las relaciones interpersonales/ Excelente manejo de presentaciones orales

EXPERIENCIA LABORAL

ESPAÑA

FMI Medic Invest S.L. (DietClinical) — *Responsable Comercial Mayoristas, Distribuidores & Exports*

Junio 2020 - Presente

- Marcas a cargo para la distribución: Dietclinical (complementos alimenticios) y Nutrikosm (nutricosmética)
- Exports: actualmente desarrollando mercado Latam (foco principal en Brasil, Chile y Uruguay).

ARGENTINA

García Hnos Agroindustrial S.R.L. (Lácteos Tregar) — *Key Account Manager Canal Moderno (Hiper y Super) & Mayoristas*

Mayo 2018 – Marzo 2020

- Cadenas a cargo: Wal-mart, Cencosud y DIA. Mayoristas: Vital y Makro. Colaboración con la dirección comercial en el desarrollo estratégico de nuevos clientes del canal organizado (Starbucks, McDonald's y Burger King). Exportación de quesos a Brasil y Chile.

Nobles del Sur S.A. (Alimentos congelados El Noble) — *Key Account Manager Canal Moderno - Mayoristas & Exportaciones*

Mayo 2017 – Marzo 2018

- Jefatura de ventas del canal, gestión de cuentas nacionales y regionales existentes, apertura de nuevas. Equipo a cargo: 1 ejecutivo de cuentas regionales y 2 supervisores de punto de venta. Gestión comercial y operativa de las exportaciones, desarrollo de nuevos mercados en Latinoamérica (Chile, Brasil, Paraguay, Uruguay y Perú) y Europa (España).

Grupo Peñaflor S.A. (Vinos y espumantes bodegas Trapiche, Finca Las Moras, El Esteco, Navarro Correas, Suter, Santa Ana, La Rosa, y Andean. Spirits Diageo.) — *Key Account Executive Canal Moderno*

Wal-mart (Jul 13 - Feb 16) / Cencosud (Feb 16 - Abr 17)

- 2 Supervisores de pdv a cargo. Evaluación de las cuentas desde el punto de vista comercial, económico-financiero, operativo y de control de gestión. Implementación y supervisión de planes de negocio anuales para mejorar la performance de las mismas. Seguimiento y evaluación de surtido, lanzamientos, promociones, acciones, exhibiciones, etc. Control de cuentas corrientes. Participación, colaboración y seguimiento en proyectos asignados.

Algodonera Aconcagua S.A. (Grupo Familia de Colombia, marcas higiene personal Nosotras/ protección adultos Tena) — *Ejecutivo de Cuentas Canal Moderno*

Julio 2012 – Junio 2013

- Cuentas: DIA, Wal-mart y Cencosud. 4 Gestores de campo y equipo de merchandisers a cargo. Responsable de gestionar el desarrollo integral de estas cuentas claves, realizando la venta, cobranza, acciones comerciales, manejo de la cuenta corriente, análisis de market share, planificación de las cuentas, manejo de la información de los sistemas de información de los clientes, stocks y criterios de exhibición, etc.

Legalkey S.R.L. International Trade & Legal Services — *Responsable de Servicios de Comercio Exterior*

Diciembre 2010 – Junio 2012

- Un pasante a cargo. Importación & exportación, asistencia a ferias & exposiciones internacionales, coordinación de Ruedas de Negocios, dictado de curso de capacitación en Comercio Exterior, asesoramiento normativo aduanero y cambiario, informes de mercado, desarrollo e implementación de nuevos servicios para el área. Responsable comercial para Brasil.

Praxair Argentina S.R.L. (Filial Praxair USA) — *Analista Sr. de Comercio Exterior y Compras Internacionales*

Marzo 2010 – Diciembre 2010

- Compras internacionales productivas y no productivas, búsqueda y desarrollo de proveedores internacionales, pedido de cotizaciones, negociación de precios, órdenes de compra, interacción con el cliente interno, etc. Seguimiento de embarques de importación, coordinación de exportaciones terrestres, documentación, interacción con despachante de aduanas y agentes de cargas, etc. Proyectos de ahorros para el sector.

Rayovac Argentina S.R.L. (Spectrum Brands USA) — *Analista Sr. de Comercio Exterior*

Mayo 2009 – Febrero 2010

- Importaciones (compras intercompany, seguimiento de embarques, control de documentación, costeo, etc). Exportaciones (facturación y coordinación logística). Reporting. Conciliación de cuentas contables de comex. Gestión de las operaciones de la filial Chile.

Alto Paraná S.A. (Grupo forestal Arauco Chile) — *Analista Jr. de Chartering*

Febrero 2008 – Febrero 2009

- Planificación y seguimiento de embarques de exportación de madera y celulosa, cierre de gastos de operaciones, elaboración de KPIs, reporting, negociación de tarifas marítimas con navieras, contratación de fletes, etc.
- Trainee Comex. Proyecto AWP - Arauco Wood Products: operador Comex de la Filial EEUU (órdenes de compras, seguimiento de embarques, indicadores de desempeño, etc.)

FORMACIÓN

EAE Business School — *MBA Candidate*

2021 – Presente, Barcelona, España

Universidad de Ciencias Empresariales y Sociales (UCES) — *Maestría en Marketing Estratégico*

2010 – 2011, CABA, Argentina

Universidad de Ciencias Empresariales y Sociales (UCES) — *Licenciado en Comercio Exterior*

2004 – 2008, CABA, Argentina

Medalla al mejor promedio de la carrera otorgada por la Fundación Exportar.

CURSOS

Escuela Argentina de Vinos — *Curso de Marketing Aplicado al Negocio del Vino*

2013, CABA, Argentina

Universidad Pompeu Fabra — *Curso de Negocios Internacionales*

2010, Barcelona, España

Beca otorgada por la Fundación Gas Natural Argentina en el marco del programa Primera Exportación

Universidad de Palermo (Centro de Estudios para el Desarrollo Exportador) — *Curso Integral en Logística Comercial*

2009, CABA, Argentina

Nota obtenida: 9

HERRAMIENTAS

- Manejo avanzado Paquete Microsoft Office
- SAP - Reportes de ventas, stock, órdenes de compra, etc –
- Reporting (Qlikview)
- Manejo de Redes Sociales (Facebook, Twitter, Instagram, Blogs) y GSuite Tools

IDIOMAS

- Inglés avanzado (B2).
- Chino Mandarín (CUI: ciclo inicial completo, niveles I a IV)
- Portugués brasileiro: B2 (Instituto Buzios / clases in company)
- Actualmente estudiando Catalán