

- **INFORME DEL CANDIDATO:**

ID 50161
Paula Padín

- **EDAD:**

34 años

- **INFORME DE LA ENTREVISTA :**

Candidata que cuenta con un nivel académico medio-alto. Estudió Bachillerato y posteriormente se especializó en el mundo del vino, realizando un Ciclo Formativo de Grado Medio en Elaboración de Vinos y posteriormente, un Ciclo de grado Superior en Industrias Alimentarias Vitivinicultura.

Su experiencia profesional se vinculó en unos inicios dentro del canal de la restauración, trabajando como Camarera de Eventos para restaurantes de primer nivel. Una vez adquirida su formación y especialización en el vino, se introduce en la bodega Condes de Albarei como Bodeguera para el Laboratorio, momento en el que descubre su vocación comercial, finalizando en 2012 debido a una reestructuración.

A partir de este momento, ha focalizado su carrera en posiciones comerciales dentro de distribuidores de vinos y bebidas. En primer lugar, dentro de Pablo Piñón, cambiando por una mejora a Bodegas Litán. Con ellos trabaja hasta septiembre de 2017 llegando a un acuerdo de salida por una cuestión de zona. En la actualidad, trabaja como Comercial para Ripandi, distribuidora especializada en el sector del vino. Comercializa vinos de diferentes D.O y también productos gourmet, tanto en hostelería como en tiendas especializadas.

A nivel competencial, destacamos las siguientes:

- Planificación: candidata que estable una planificación semanal y quincenal, organizando sus rutas por zonas y segmentación de clientes. Prepara previamente sus visitas y argumentación, con el objetivo de transmitir confianza a su interlocutor.
- Versatilidad: siempre se ha vinculado con el canal hostelería desde diferentes posiciones, primero como camarera, posteriormente en Bodega y por último, como comercial. Se adapta fácilmente a los cambios, asumiéndolos como nuevos retos y aprendizajes.

- Orientación hacia el cliente: Ofrece una actitud positiva, alegre y entusiasta, transmite sonrisa y cercanía y consigue buena entrada hacia su interlocutor, generando además buenas relaciones comerciales y también a largo plazo.
- Habilidades interpersonales: dinámica, y de carácter extrovertido, se muestra espontánea, natural y sincera. Cuenta con don de gentes, cercanía en el trato y dotes de comunicación correctas.

A nivel personal vemos una persona de gran seguridad de sí misma e ideas claras. Cuenta con frescura, dinamismo y buen trato hacia el cliente.

- **REFERENCIAS:**

Pendiente de solicitar.

- **SALARIO ACTUAL:**

Actualmente se encuentra en un paquete retributivo compuesto por un total aproximado de 28000 entre fijo y variable.

- **EXPECTATIVAS SALARIALES:**

Sus expectativas económicas se ubican a partir de 28000 fb/a más variable.

- **PROYECTO OSBORNE:** (porque le interesa el proyecto)

Conoce la compañía Osborne puesto que en Bodegas Litán comercializaban referencias de la compañía. Considera la empresa como de gran prestigio, siendo una marca de primer nivel y con nombre. Afirma suponer para ella un crecimiento profesional, representando vinos de imagen y siendo además responsable de una zona más amplia, asumiendo toda Galicia.