



LICENCIADO EN ADMINISTRACION Y DIRECCION DE EMPRESAS

MIGUEL ANGEL HERNANDEZ RIVAS

RESUMEN PROFESIONAL.

Tengo 22 años de experiencia en el sector financiero-bancario. Durante 15 años he liderado equipos comerciales. He sido responsable de grupos de trabajo a nivel nacional alcanzando éxitos notables en captación de clientes y ventas de productos específicos del sector. Tengo habilidades para adaptarme a cualquier tipo de entorno. He sido durante 8 años profesor en un MBA.



miguelang.hernandezrivas@gmail.com



+34670800536

HABILIDADES

Trabajo en equipo.
Liderazgo
Resiliencia.
Habilidades de comunicación.
Capacidad de adaptación.

MANEJO DE PROGRAMAS

Office
Salesforce
Power BI.
IDIOMAS

Inglés- nivel B2
Portugués- nivel B1
Francés- nivel B1

EXPERIENCIA PROFESIONAL

2022 ENE-2024 Responsable Financiero y Administrativo de empresa Familiar Sector Primario.

2015 JUL-2022 ENE CAIXABANK S.A

Gestor de Clientes en la oficina principal con cartera de 350 relaciones. Supervisé un equipo de cinco gestores comerciales y conseguimos incrementar las ventas de la plataforma WIBAI en un 80%.

2005 DIC-2015 JUL BARCLAYS BANK SAU.

Director de Banca Privada Extremadura. Gestión de carteras de clientes y equipos comerciales. Lidere la captación de clientes para el Sector renovable Autopromoción, con un crecimiento en Activo del 180%. Diseño de producto específico para cliente de Empresas, con una captación de 8.000 referencias de clientes del segmento.

1999 NOV-2005 NOV BANESTO

Director Regional de Banca Privada para las provincias de Extremadura y Castilla la Mancha. Responsable directo de 2500 relaciones comerciales. Coordinación de equipos comerciales de 92 oficinas (276 gestores) y gestor del equipo humano de las oficinas. Responsable de grupo de trabajo con el área de Tesorería a nivel nacional, para la creación de productos específicos para empresas (Estructuras de capital).

Director de Banca Privada en las zonas de Tarragona y Lleida.

FEB/SEPT 1999 RENTA 4 SA SVB.

Director de oficina de Renta 4 en la provincia de Badajoz. Responsable de apertura de nueva instalación y de la creación de estrategia comercial y marketing para la captación de clientes.

JUL/DIC-1998 C.N.M.V

Técnico auditor de la división de Fomento. Supervisión de Gestoras de Fondos de Inversión y de Participaciones significativas en las entidades reguladas por la CNMV.

FORMACIÓN ACADÉMICA

- **2019** título en **Asesoramiento financiero** en la Universidad Pompeu Fabra **MIFID II**.
- **2003-2004 Máster MBA en el Instituto de Empresa**. Programa de desarrollo de directivos.
- **1997-1998 Máster en Mercados Financieros en CUNEF**, tercera promoción.
- **1993-1997 Licenciatura en Administración de Empresas** en la primera escuela privada de dirección de empresas en Extremadura. Prácticas en diferentes empresas de logística durante los años de estudio de la Licenciatura.